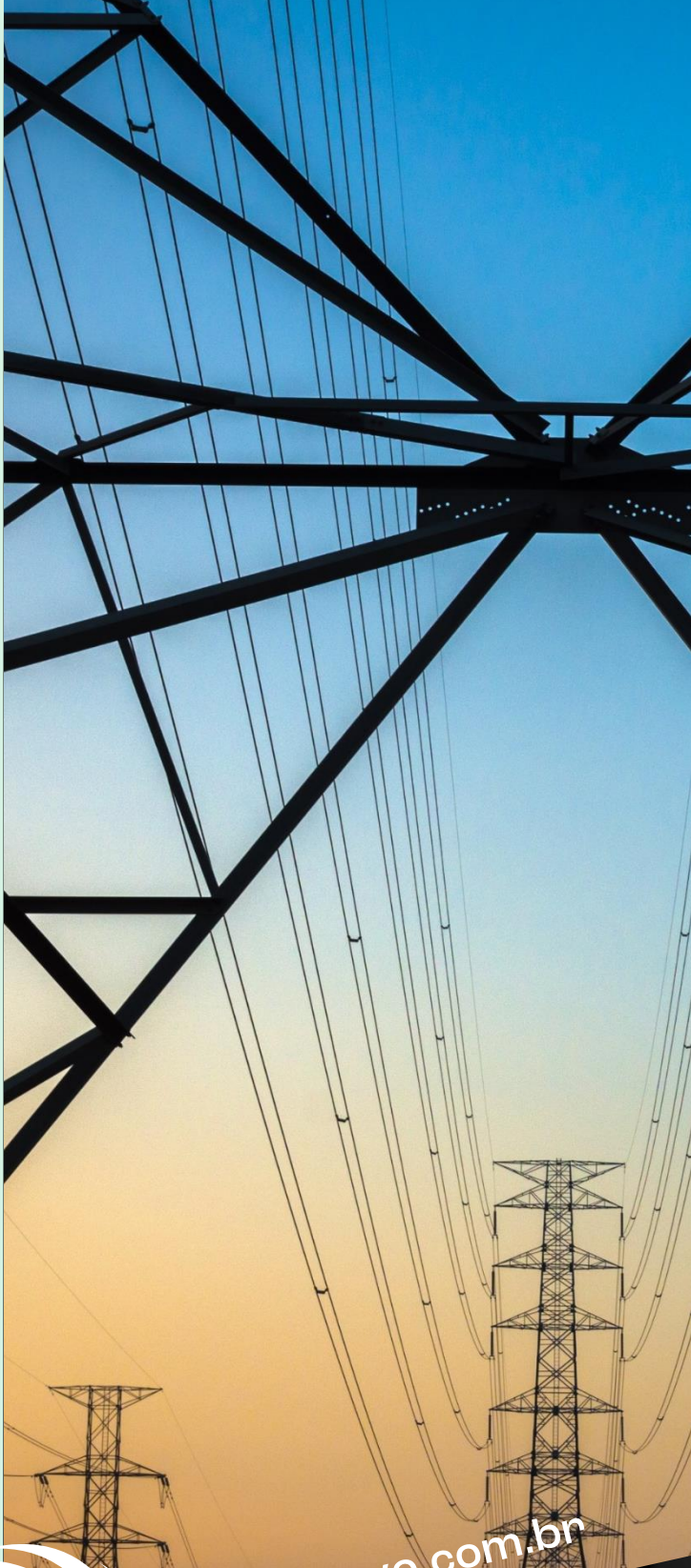
Carta Mensal da Gestão

RBIF11

Rio Bravo ESG IS FIC FI Infra RF CP



riobravo.com.br

RIO BRAVO

novembro_24

Informações sobre o Fundo

Dados Cadastrais

CNPJ: 38.314.962/0001-98

Início do Fundo: 07/06/2022

Prazo de Duração: Indeterminado

Público-alvo: Público em geral

Taxa de Gestão: 0,80% a.a.

Taxa de Administração Fiduciária, Custódia, Escrituração e Custódia: 0,05% a.a.

Taxa de Performance: Não há

Benchmark: IMA-B

Gestora: Rio Bravo Investimentos Ltda.

Administrador: Banco Daycoval S.A.

Classificação ANBIMA: Renda Fixa, Duração Livre, Crédito Livre

Rentabilidade-alvo do fundo: NTN-B+ 2,0% a.a.

Objetivo do Fundo

Investir preponderantemente em cotas de FI Infra, que investirão preferencialmente em debêntures de infraestrutura e ativos incentivados que se enquadrem na Lei nº 12.431/11, ativos com classificação de risco por uma agência classificadora de risco especializada e processo de integração de questões IS e de ESG com a análise fundamentalista de crédito.

Tributação

Isenção de tributação nos rendimentos e no ganho de capital na venda da cota. Alíquota de imposto de renda de 0% apenas para pessoas físicas. Pessoas jurídicas estão sujeitas à alíquota de 15% nos termos do art. 3º § 1º da Lei 12.431/2011.

Tese de investimento

O Rio Bravo ESG IS investe em um portfólio diversificado de debêntures incentivadas, selecionadas a partir de um processo ESG proprietário.

Taxonomia própria de análise ESG

Fundo reconhecido como Investimento Sustentável (“IS”) pela ANBIMA, com um processo de seleção objetivo de ESG

Foco na qualidade de crédito

Todos os ativos da carteira do fundo devem ter rating independente de crédito

Diversificação

Carteira bem diversificada e líquida, na busca de uma boa relação entre risco e retorno

Originação própria de ativo

Expertise no setor e amplo relacionamento no mercado possibilita originação própria, podendo resultar em prêmios adicionais

Destaques do Fechamento do Mês[1]

R$ 79,0 milhões
Patrimônio Líquido

1.674
Cotistas

5,4 anos
Duration da carteira

AA- (escala local)
Rating independente médio ponderado

IPCA+ 8,9%
Carrego de aquisição dos ativos da carteira de crédito[2]

CDI+ 1,5%
Carrego equivalente da carteira de crédito[2]

25 Emissores
No portfólio do fundo master[3]

12 Segmentos de Infraestrutura
Nos portfólios dos fundos master[3]

60,4%
Referente aos Setores Primários da Política IS[4]

R$ 90,91
Cota patrimonial de fechamento marcada a mercado

R$ 77,24
Cota no secundário [1]

R$ 0,87
Amortização por cota no mês[5*]

Abertura de 70 bps da curva de juros real no últimos 3 meses (graf. 3 pág. 8) resultou na marcação a mercado negativa da carteira

1,13%
Dividend yield da amortização Mensal[5,6*]

14,39%
Dividend yield da amortização Anualizado – totalmente isento a pessoas físicas[5,6*]

VÍDEO SOBRE O FUNDO

REGULAMENTO DO FUNDO

CONHEÇA A RIO BRAVO

Tabela de Sensibilidade

Cota (R$)	TIR Líquida Isenta (IPCA+)
65,00	16,0%
67,00	15,3%
69,00	14,6%
71,00	13,9%
73,00	13,2%
75,00	12,5%
77,00	11,9%
79,00	11,0%
81,00	10,7%
83,00	10,1%
85,00	9,5%
87,00	9,0%
89,00	8,4%
91,00	7,9%

(1) Data base: 29.11.2024.
(2) Carrego bruto do fundo – considerando caixa: IPCA+ 8,76% a.a. (equivalentes a CDI+ 1,44% a.a.)
(3) Rio Bravo ESG IS Master Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura Renda Fixa Crédito Privado - CNPJ nº 41.533.755/0001-39, Rio Bravo ESG IS Master II Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura Renda Fixa Crédito Privado - CNPJ nº 51.269.654/0001-56 e Rio Bravo ESG IS Master III Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura Renda Fixa Crédito Privado - CNPJ nº 55.344.166/0001-17
(4) Conforme descrito no tópico "Portfólio do Fundo" desta carta.
(5) Competência nov/24 para distribuição no 15º d.u. de dez/24. A distribuição do mês equivale a R$ 0,87/cota referentes a amortização de cota. Normalmente o gestor buscará a distribuição do carrego nominal líquido do RBIF11 ao longos dos meses.
(6) *Dividend yield* mensal e *dividend yield* mensal anualizado considera cota de fechamento negociada na B3.

* Em novembro/24, a gestão decidiu amortizar R$ 0,87/cota com base na premissa de distribuição linear do carrego nominal líquido de custos do RBIF11. Isto se deveu à marcação a mercado negativa das debêntures em IPCA+ que compõem a carteira, como resultado da forte abertura das NTN-Bs.

Comentários do Gestor

Resultados e distribuição

No mês, o resultado do RBIF11 foi de -R$ 0,48/cota, equivalente a um retorno da cota patrimonial de -0,52%. A distribuição divulgada foi de R$ 0,87/cota para o mês de referência, 100% referentes a amortização de cotas. A distribuição ficou alinhada ao *guidance* publicado para o mês (e para o semestre), com base no carrego nominal líquido da carteira (taxa de aquisição média, considerando a inflação projetada para os próximos 12 meses liquido de custos). Eventuais ganhos táticos com giro de carteira acumulados até dezembro deverão ser distribuídos via rendimentos em janeiro do próximo ano. **O RBIF11 acumulava, até o fim de outubro, lucro de R$ 0,33/cota, que, descontados do rendimento divulgado de R$ -0,15/cota, resultava em R$ 0,18/cota de rendimentos acumulados para distribuição. Com o resultado de novembro, R$ 0,87/cota foram distribuídos a título de amortização devido ao lucro acumulado nulo na cota como resultado da forte abertura das curvas de juros dos últimos meses (gráf. 3 pág. 8). O desempenho do RBIF11 abaixo do carrego no mês se deve à forte abertura das curvas de juros reais (NTN-Bs ou Tesouro IPCA) em cerca de 30 bps.**

Na página anterior, uma tabela de sensibilidade estima o retorno da atual da carteira vs. o preço de entrada no RBIF11 (ou seja, o retorno a determinado preço de compra do RBIF11). **Considerando a cota a mercado atual (~R$ 65), o retorno do portfólio do RBIF11 é estimado em IPCA+ 16,0% líquido de IR. Destacamos que a carteira do Fundo é de boa qualidade de crédito, inclusive, todos os ativos da carteira do fundo devem obrigatoriamente devem ter rating independente**. Além disso, um processo de investimento mais rigoroso, que leva em consideração aspectos ESG, tem benefício importante de mitigar riscos que podem se materializar futuramente.

Liquidez

Acompanhamos ganhos de liquidez expressivos do Fundo, que teve uma média de volume diário negociado de quase R$ 364 mil no mês, ou seja, cerca de 10,3% de giro sobre o PL (R$ 6,2 milhões no mês). Atribuímos o ganho de liquidez dos últimos meses à atuação do **formador de mercado, à crescente demanda pelos FI-Infra no mercado brasileiro e ao trabalho da Rio Bravo em divulgar o RBIF11 e seus diferenciais de forma transparente, sendo um veículo adequado para proteção contra a inflação e geração de renda isenta para pessoas físicas**.

Movimentação do Portfólio e Alocação de Recursos

No início do mês, saímos totalmente da posição de Brisanet Telecom (BRST11) a NTN-B+ 10bps, no menor nível de *spread* da emissão, realizando lucro. **O carrego histórico bruto dos ativos de crédito do fundo segue robusto: IPCA+ 8,85% (NTN-B+ 192 bps)**.

Monitoramento dos Crédito do RBIF11

Junto às divulgações dos resultados do 3T24, iniciamos o monitoramento dos créditos da carteira do RBIF11. Abaixo, tabela indicando os principais indicadores e o posicionamento da gestão:

Código Cetip	Emissor	Segmento de Infraestrutura	Rating(*)	PL	Observação
BPES11	Beta Produtora de Energia	Geração Energia Gás Natural	A-(bra)	11,71%	Acompanhamos semanalmente os desembolsos dos recursos para a implantação da usina. Mensalmente recebemos relatórios e orçado x realizado sobre a evolução física e financeira do projeto. Evolução conforme previamente esperado. Até set/24, 48% do avanço físico foi atingido. Expectativa de entrada em operação comercial a partir de dez/25, sendo o início do período de suprimento apenas em jul/26.
ORIG11 e ORIG21	Origem Energia	Produção de Gás Natural	A(bra)	7,51%	Apesar de desempenho abaixo do esperado no 3T23, os fundamentos da Cia. seguem fortes, o que pode ser quantificado pelo EBITDA ajustado (sem gastos não recorrentes): A produção média diária de 3T24 atingiu 7,4kboe/d (-35% ante 3T23) devido à parada não-programada no Polo Alagoas; excluindo esse evento, a produção seria de 11,3kboe/d (-0,5% ante 3T23). O polo de Tucano sul registrou também parada (programada) para adequações. A produção de gás natural representou 80% do total (100% em Tucano Sul), em linha com a estratégia de longo prazo de focar em soluções energéticas em gás, inclusive na exploração de novos poços, na estocagem subterrânea e na interiorização de gás através de LNG e geração termelétrica. O EBITDA de últimos 12 meses até set/24 foi de R$ 462mm (mg. 31%) (ante R$ 503mm em 2023 (mg. 30%)). O caixa segue em R$ 933mm, com endividamento bruto de R$ 2,6bi (R$ 279mm no curto prazo). A alavancagem está um pouco elevada (Dívida Líquida / EBITDA de 4x) em função do EBITDA de 3T24. Por fim, o relatório de auditoria de reservas da renomada consultoria Gaffney Cline estima reservas e fluxos de caixa crescentes até 2031.

Comentários do Gestor

Monitoramento dos Crédito do RBIF11 (cont.)

Código Cetip	Emissor	Segmento de Infraestrutura	Rating(*)	PL	Observação
IRJS14 e IRJS15	Iguá Rio de Janeiro	Saneamento	AA(bra) e AAA(bra)	6,86%	Projeto vem performando dentro do esperado. A receita líquida em 9M24 atingiu 981mm (+14%), sendo o EBITDA, R$ 454mm no mesmo período (+21%), com mg. EBITDA de 46% (+2,9p.p. x 9M23). A inadimplência (PECLD/Receita Bruta) bateu 1,8% em 3T24 x 5,7% em 3T23. Os investimentos totalizaram R$ 303mm em 9M24 (+94%) e a necessidade de financiamento de longo prazo foi 100% resolvida. Em termos operacionais (3T24 x 3T23), o total de economias de água e esgoto chegaram a 362mil (+5%) e 324mil (+4%); o volume faturado de água atingiu 20 milhões de m^3 (+1%) e de esgoto, 18 milhões de m^3 (+1%). O nível de perdas de água caiu de 50% para 47,1% no período. Estes resultados refletem a ampliação da cobertura de serviços nas regiões atendidas e impactos positivos nas ações de recadastramento de clientes, nas fiscalizações presenciais, nas substituições de hidrômetros e no uso de tecnologias para combate de fraudes. Por fim, a alavancagem passou de 10x (3T23) para 9,0x (3T24). Por ser um project finance totalmente contratado, é comum a alavancagem elevada no início, em processo lento de desalavancagem até a amortização dos financiamentos de longo prazo.
VERO12, VERO44 e ANET12	Vero e Americanet (100% adquirida pela VERO)	TI e Telecom	A+(bra)	6,40%	Cia. mostrando boas entregas, acima das expectativas: Posicionada agora em 1º lugar entre as empresas de fibra no Brasil (em receitas e EBITDA), bem avaliada pelos usuários e bem colocada nos rankings de velocidade. Sinergias estimadas com a fusão com Americanet, 192% de atingimento em 9M24. Crescimento de 6% na receita líquida 9M24, totalizando R$ 1,65bi (ante 9M23) e de 10% no EBITDA, atingindo R$ 870mm (mg. 53% ante 51% em 9M23). EBITDA menos CAPEX de R$ 434mm em 9M24 x R$ 274mm em 9M23 (+58%). Alavancagem de 3x (Dívida Líquida/EBITDA).
	FIDC Siga Energia e FIDC Siga Portfolio	Recebíveis do Mercado Livre de Energia Elétrica – monocedente, multissacado	A(bra)	6,06%	Estrutura na qual participamos ativamente na estruturação e na distribuição desde a 1ª série (set/21). Fluxo de pagamentos funcionando adequadamente, conforme esperado, sem nenhuma inadimplência. A conta reserva de liquidez da estrutura, a QMM e a razão de garantia seguem em conformidade.
VIMT13	Via Brasil MT 320	Rodovia Pedagiada	A-(bra)	5,85%	Como de costume, recentemente fizemos um call com o time de RI da Conasa Infraestrutura para entendimento da situação atual do projeto e as perspectivas futuras de desempenho do ativo. A Via Brasil MT 320 publica DFs apenas semestralmente. Apesar de a rodovia vir registrando crescimento de tráfego acima das expectativas e tarifa de pedágio de acordo com as expectativas (~ inflação), a necessidade de CAPEX tem registrado montantes acima das projeções, pressionando o caixa do projeto. Entendemos que o fluxo de caixa operacional do projeto é bem sólido, com boas perspectivas de crescimento moderado dada as características da concessão (escoamento de produtos do agronegócio sem vias concorrentes economicamente). Em termos de CAPEX, há expectativa de relevante redução nos próximos 4-5 anos em razão de reequilíbrio econômico-financeiro atualmente em andamento, portanto, beneficiando o reequilíbrio de caixa do projeto. Ademais, entendemos que a estrutura da dívida é robusta e que os acionistas da Conasa estão comprometidos com o projeto, inclusive econômica e financeiramente.
HVSP11	Hélio Valgas Solar	Geração Renovável – Solar Centralizada	AA-(bra)	5,20%	Projeto desempenhando bem, de acordo com as expectativas: Receita líquida de 253mm (últimos 12 meses até set/24) x R$ 104mm (2023). EBITDA de R$ 191mm (mg. 78%) x R$ 70mm (mg. 74%) nos mesmos períodos.
23L2510336	CRI Solar 11	Geração Renovável – Solar Geração Distribuída	AA-(bra)	4,82%	Recentemente nos reunimos com a administração das fazendas solares e fizemos uma visita ao sítio onde estão localizadas as plantas, em Goiás. O projeto deverá iniciar as operações comerciais em dez/24 e o faturamento em fev/25 (m+2).
BARU11	Barueri Energia Renovável (URE Barueri)	Geração Renovável – *Waste to Energy*	AA-(bra)	4,57%	Informações de monitoramento solicitadas. Para maiores Infos sobre o projeto / crédito, favor verificar no Anexo.
ACRC21	Atlas Luiz Carlos Energia	Geração Renovável – Solar Centralizada	AA(bra)	4,44%	Informações de monitoramento solicitadas. Para maiores Infos sobre o projeto / crédito, favor verificar no Anexo.
CLTM14	Concessionária das Linhas 8 e 9 do Sistema de Trens	Mobilidade Urbana	AA(bra)	4,23%	Informações de monitoramento solicitadas. Para maiores Infos sobre o projeto / crédito, favor verificar no Anexo.
QUAT13	Açucareira Quatá	Açucar e Álcool	A(bra)	3,97%	Apesar de condições climáticas adversas (alta temperatura e menor volume de chuvas), entrega de cana em níveis lineares aderente ao planejamento (8,6mm de tons) com ATR mais alto e produtividade um pouco menor. Incremento de 12% na exportação de bioenergia (entrega do projeto Barra Grande, resultando em maior volume de cogeração). Manutenção de resultado consistente, receitas lineares puxadas pelas receitas de açúcar e bioenergia; Redução do EBITDA ajustado de 4% devido aos maiores custos e despesas com açúcar, biotecnologia, bioenergia, de vendas e administrativas. Lucro líquido ajustado (excluindo precatórios recebidos na safra passada) maior em 8%. Anúncio da aquisição da usina de Salto Botelho -adicionando moagem de 1,8mm de tons (+15% do total Zilor). Cia. seguindo estratégia de crescimento via investimentos e aquisições, buscando crescimento de capacidade e sinergias. Venda de 70% da Biorigin para a multinacional francesa Lesafre; expectativa de ganhos de sinergias com a combinação dos negócios. Cia. seguiu otimizando o mix de açúcar em linha com estratégia de comercialização da Coopersucar (menor volume de etanol). Açucar puxado por maiores preços médios, compensando parcialmente o resultado semestral. Incremento de preços do etanol, seguindo os ajustes da gasolina junto a maiores volumes do hidratado. Cia. administrando adequadamente o endividamento, alongando prazos em condições melhores (85% no longo prazo, 93% em BRL). Ratings mantidos com perspectivas positivas. DL/EBITDA nos mesmo patamares da safra anterior: 1,64x. Estratégia de hedge de cana das safras atual e próximas 2.

Seguimos monitorando os créditos restantes.

Comentários do Gestor

Monitoramento dos Crédito do RBIF11 (cont.)

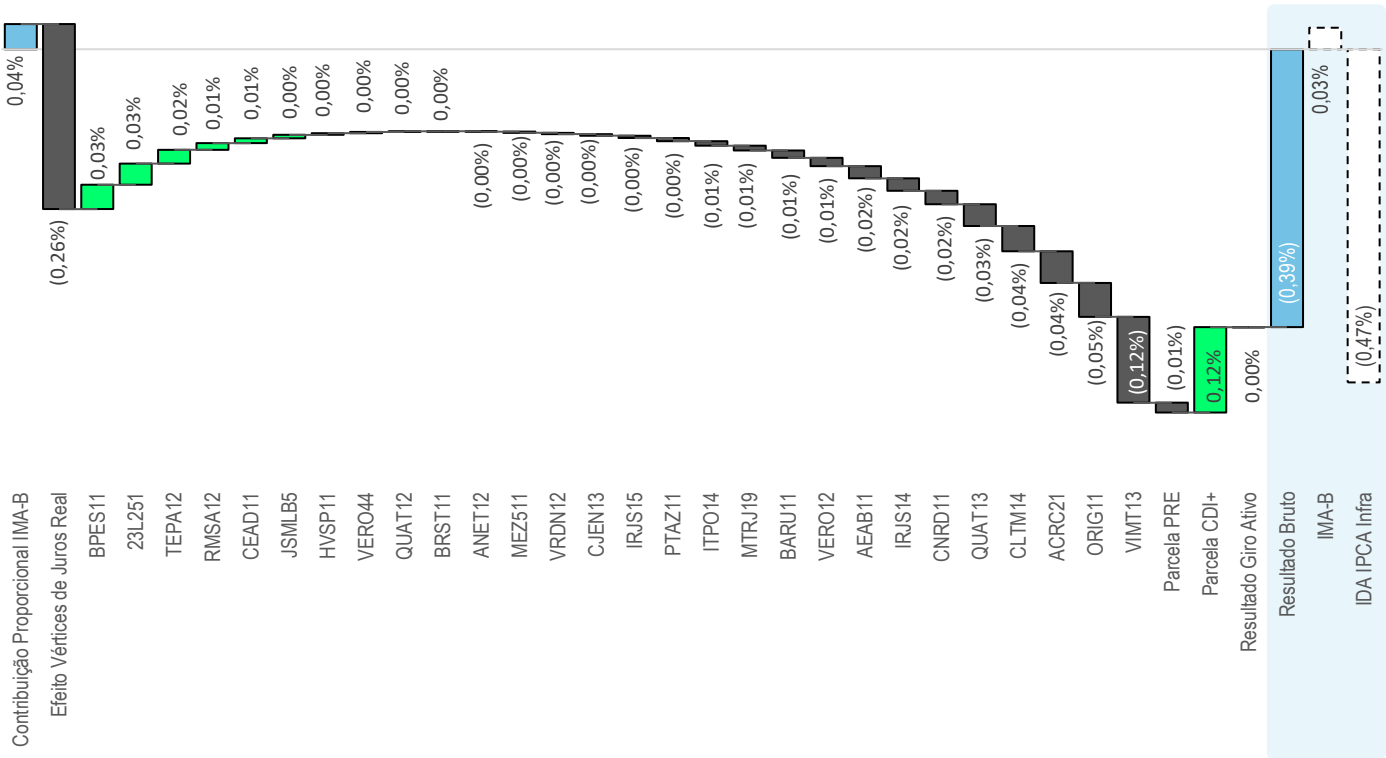
Código Cetip	Emissor	Segmento de Infraestrutura	Rating(*)	PL	Observação
RMSA12	BRK Ambiental RMM	Saneamento	AA-(bra)	3,58%	Projeto vem performando dentro do esperado. A receita líquida (ex construção) em 9M24 atingiu 428mm (+13%), sendo o EBITDA, R$ 119mm no mesmo período (+184%), com mg. EBITDA de 28% (+17p.p. x 9M23). A inadimplência (PECLD/Receita Bruta) bateu 5,1% em 3T24 x 4,6% em 3T23 refletindo avanço dos serviços de água e esgoto e impacto de débitos de clientes públicos. Os investimentos totalizaram R$ 146mm em 9M24 (-32%). Em termos operacionais (3T24 x 3T23), o total de economias ativas chegaram a 550mil (+3%); o volume faturado atingiu 16 milhões de m^3 (+2%). A cia. vem adotando medidas para redução de inadimplência, como ampliação do ecossistema de pagamentos (Pix e Flexpag), intensificação de negociação com clientes inadimplentes públicos e privados e projetos específicos, como “BRK em Dia” e “Negocie com a Gente”. A dívida líquida atingiu R$ 2,4bi, equivalente a uma alavancagem elevada, de 16x, que deverá diminuir gradativamente ao longo dos anos, por se tratar de um project finance.
CEAD11	Centrais Eólicas de Assuruá II	Geração Renovável – Eólica	AA(bra)	3,80%	Informações de monitoramento solicitadas. Já adiantamos que o projeto, totalmente operacional e detido 100% pela Serene Energia (antiga Omega Energia) teve impacto limitado de curtailment, sem prejuízos materiais para a geração de caixa. Para maiores Infos sobre o projeto / crédito, favor verificar no Anexo.
TEPA12	Brasil Tecpar	TI e Telecom	A+(bra)	3,38%	A cia. vem desempenhando de acordo com as expectativas. Em 9M42, atingiu R$ 839mm de receita líquida (+47% ante 9M23). O EBITDA ajustado totalizou R$ 343mm no período (+48%), sendo a mg. EBITDA equivalente a 45%, em linha com 9M23. O total de Casas Passadas (HP) passou de 1,7mm para 2,6mm; o de Casas Conectadas (HC), de 403mil para 674mil. Isto demonstra a capacidade da cia. em realizar M&As de forma bem-sucedida e de integração. A alavancagem (Dívida Líquida/EBITDA) resultou em 3x.
MTRJ19	MetrôRio	Mobilidade Urbana	AA-(bra)	2,98%	Apesar da redução das viagens, o MetrôRio manteve desempenho operacional robusto. A quantidade de passageiros pagantes consistente aos finais de semana, reflexo de forte demanda por viagens de lazer e não essenciais. Reajuste tarifário (abril/24; +8,7%; R$6,90 para R$7,50) num ambiente em que a Prefeitura reajustou a tarifa para R$ 4,30 após o congelamento de 3 anos em R$ 4,05. O EBITDA registrou R$81,8m (-11,3% vs. 3T23). A Mg. EBITDA sofreu redução de 4 p.p. O resultado do período foi positivo com lucro de R$7,7m. A DL seguiu sua trajetória estável; saldo em caixa de R$518,9m, reforçando o compromisso do MetrôRio com uma estrutura financeira sólida e sustentável.
CNRD11	Way-306	Rodovia Pedagiada	A(bra)	2,59%	No 9M24 x 9M23, as receitas de pedágio cresceram 11% devido ao início da cobrança de eixos suspensos e aumento da atividade econômica da região (R$ 101m x R$ 91m). No mesmo período, o EBITDA antes da Provisão para Manutenção foi de R$ 77m (ante R$66m), resultando numa variação de +17%. A Provisão para Manutenção constituída variou de R$ 2,4m para 18,0m em função do itens a serem recuperados a partir de 2025.
VRDN12	Via Rondon	Rodovia Pedagiada	AA-(bra)	1,50%	No 9M24 x 9M23, as receitas de pedágio cresceram 19% devido à revisão tarifária e aumento da atividade econômica da região (R$ 280m x R$ 239m). No mesmo período, o EBITDA antes da Provisão para Manutenção foi de R$ 205m (ante R$175m), resultando numa variação de +17%. A Provisão para Manutenção constituída variou de R$ 8,5m para 29,6m em função do itens a serem recuperados a partir de 2025
AEAB11	Cajúina AB1 Holding	Geração Renovável Eólica	AA-(bra)	1,45%	O projeto, já operacional, se beneficia da qualidade de crédito da Auren, como garantidora das debêntures, que, por sua vez, reflete sua posição como uma das principais líderes do setor de geração de energia elétrica, com um portfólio robusto de ativos diversificados tanto por fonte de energia quanto geograficamente.
Total				**90,8%**	

Seguimos monitorando os créditos restantes.

Comentários do Gestor

Atribuição de Performance

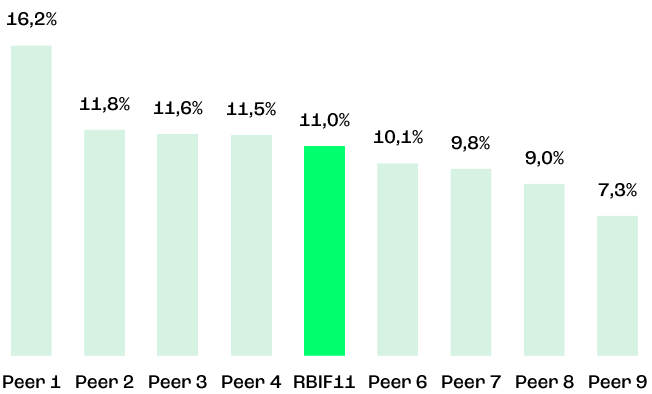
A marcação a mercado da carteira (ex-custos) foi de -0,39% no mês (0,01% no mês ant.; 0,25% em setembro). O *book* IPCA contribuiu com -0,23% (proporção IMA-B de -0,26% e exposição a outros vértices de +0,03%), além de -0,13% referente ao carrego dos prêmios de crédito e **-0,40% de abertura de *spreads* (equivalentes à abertura de 8bps (fech. 4bps no mês ant.))**. A carteira CDI+ contribuiu com +0,12% e o book Pré-fixado, -0,01%.



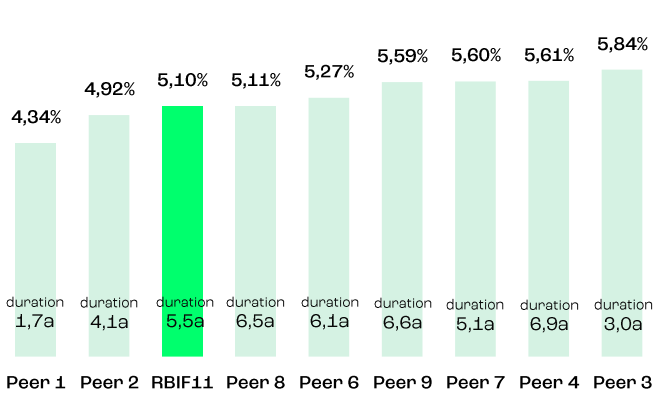
Análise de pares

O time de gestão, com o intuito de analisar os pares de mercado, elaborou uma comparação entre os principais fundos do mercado que possuem políticas de investimento semelhantes ao RBIF11. **O RBIF11 atua tanto girando a carteira como alocando em ativos com perfil de carrego**. Cada fundo par tem um foco particular quanto à gestão de ativos, mas majoritariamente investem em debêntures incentivadas (Lei 12.431/11), como o RBIF11. Em termos de volatilidade da cota patrimonial, o RBIF11 também está consistentemente bem colocado. A gestão segue na busca por resultados resilientes para o Fundo e seus cotistas.

Retorno Total da Cota Patrimonial nos Últimos 12 Meses (%)[2]



Volatilidade Anualizada da Cota Patrimonial nos Últimos 12 Meses (%)[2]



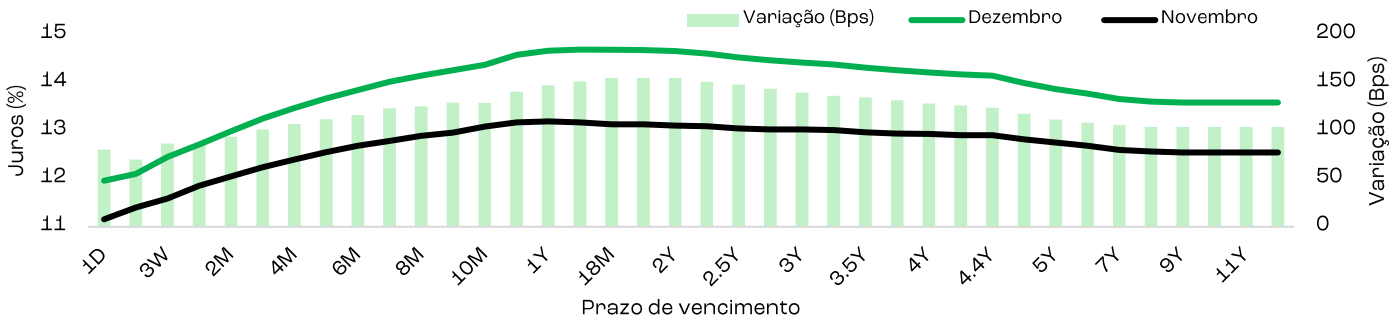
Fonte: Economatica e Quantum Axis.

Comentários do Gestor

Cenário Macroeconômico

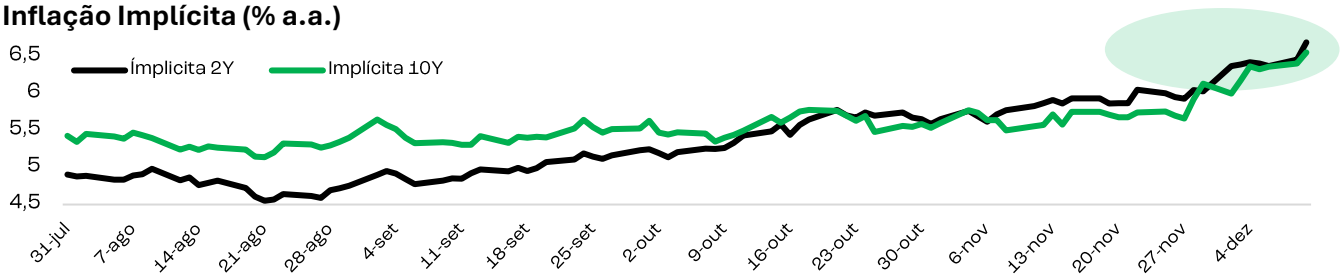
Novembro foi um mês de espera. Do início ao fim, o mercado demonstrou muito ceticismo quanto ao pacote de revisão de gastos elaborado pela equipe econômica. Mesmo assim, a divulgação foi capaz de surpreender os investidores negativamente. O pacote mostrou-se amplamente desidratado, marcado por medidas não estruturais, estimativas irreais a respeito da economia das propostas e o anúncio conjunto da reforma da renda. A proposta de isentar todos aqueles cujo rendimento é inferior à 5 mil reais é uma agenda totalmente particular do presidente. A recepção foi terrível, consubstanciada na forte abertura da curva de juros, especialmente nos prazos de 1 a 3 anos, cujo acréscimo foi de aproximadamente 160 bps. O prêmio de risco incorporado reflete a deterioração das perspectivas fiscais do Brasil a médio prazo, com a pressão forte das despesas obrigatórias.

Curva de Juros – DI vs. Pré (% a.a. para as curvas de juros e bps para as diferenças)

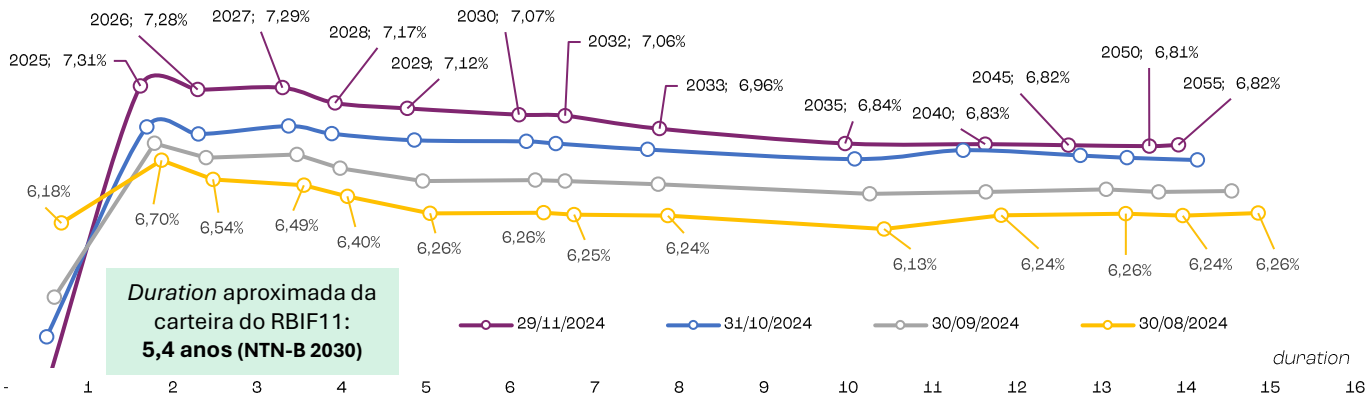


A inflação segue sendo um grande incômodo. A perspectiva é que o preço da carne bovina continue pressionando a inflação de alimentos, cujo aumento foi de 1,55% no mês. Mesmo com o alívio dos administrados, puxados pela queda dos preços da energia elétrica devido às bandeiras tarifária amarela em novembro, e verde em dezembro, esperamos uma compensação pelo lado de serviços, em especial, passagens aéreas. Com a inflação em 4,87% nos últimos doze meses, a preocupação não são apenas componentes voláteis, mas também os estruturais capturados pela média dos núcleos. Serviços subjacentes saltaram para 6,60% na variação interanual, quando ajustados pela sazonalidade. O mercado de trabalho extremamente dinâmico, e a atividade econômica resiliente, são grandes preocupações do Bacen, corroborando nossa visão de um ciclo de aperto monetário mais agressivo pela frente.

Inflação Implícita (% a.a.)



Curva de Juros Reais (NTN-B) - % a.a. por vencimento



Fonte: Economatica, com base em dados do Tesouro Nacional. Taxas de fechamento.

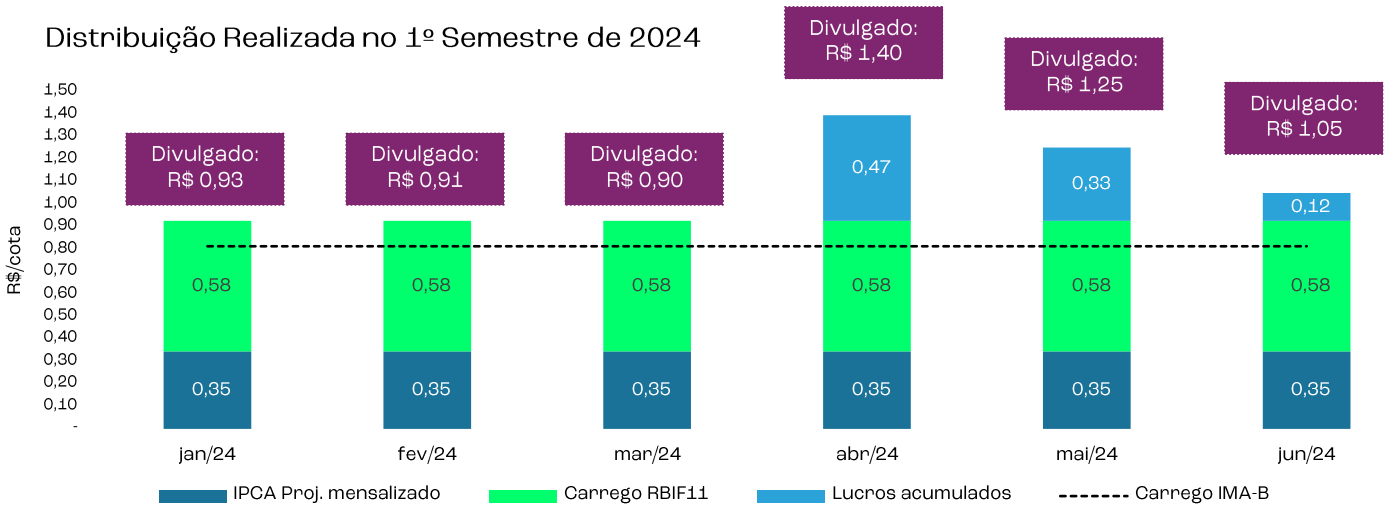
Comentários do Gestor

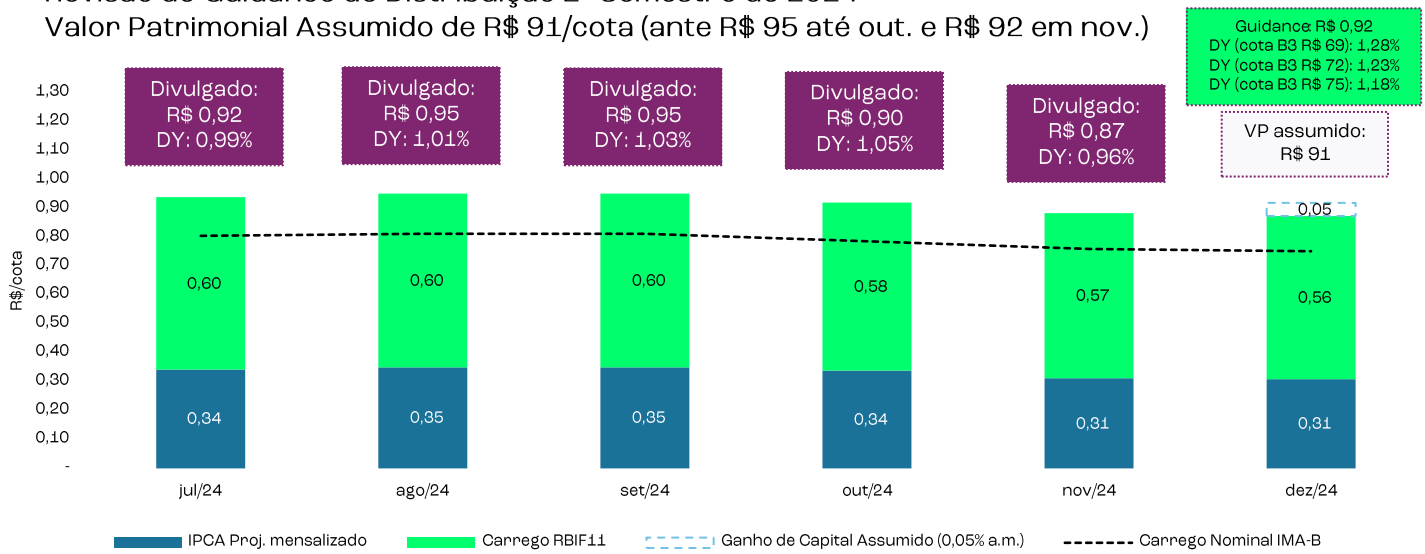
Guidance de resultados

Para maior previsibilidade e transparência, divulgamos a **revisão do *guidance* semestral de distribuição do RBIF11, que não deve ser considerado como promessa ou garantia de resultados futuros**.

O RBIF11 é um **veículo de geração de renda recorrente e proteção contra a inflação**. **De forma geral, a gestão buscará o rendimento linearizado ao longo do semestre**, com a distribuição de eventuais ganhos de capital com giro da carteira, de preferência no mês subsequente ao fim do semestre. Dessa forma, o investidor consegue ter previsibilidade, sendo o RBIF11 como um "reloginho de distribuição" na carteira do investidor. **Estimamos que os rendimentos extraordinários advindos do ganho de capital podem incrementar os rendimentos do último mês em até 0,05% no semestre (0,10% anteriormente)**.

Abaixo, detalhamos a distribuição realizada no 1º semestre e a **revisão do *guidance* em bandas para o 2º semestre**. No próximo semestre, estimamos o ponto médio das bandas de distribuição de R$ 0,92/cota (DY de 0,98% a.m.), com teto de R$ 0,95/cota e piso de R$ 0,89/cota. O *guidance* poderá ser revisado futuramente a depender de mudanças no perfil de inflação atual e futuro, custos e carrego da carteira do RBIF11 (cota base: R$ 91 (R$ 95 anteriormente)).





A PROJEÇÃO NÃO DEVE SER CONSIDERADA, SOB QUALQUER HIPÓTESE, PROMESSA OU GARANTIA DE RESULTADOS FUTUROS. OS VALORES MENCIONADOS REFLETEM AS PROJEÇÕES DO TIME DE GESTÃO REALIZADAS NA DATA DE EMISSÃO DESTE RELATÓRIO.

Resultados e Distribuição

O resultado do fundo depende da combinação do carrego da carteira em termos reais, variação monetária (inflação), ágio ou deságio no investimento, marcação a mercado dos ativos, ganhos ou perdas de capital, variação dos spreads de crédito e marcação de derivativos, se for o caso.

Demonstrativo de Resultados (R$)	set.24	out.24	nov.24	No Ano (até nov.24)	UDM[3] (até nov.24)
Receitas (Curva)	**761.496**	**1.081.710**	**968.152**	**8.673.712**	**8.799.655**
Debêntures	582.000	882.203	712.148	6.396.898	6.368.304
CRI	93.736	100.471	160.275	1.081.457	1.081.457
Cotas de FIDC	71.455	87.047	81.061	874.052	960.186
Cotas de FIRF (Zeragem)	14.306	11.989	14.668	321.305	389.708
Marcação a Mercado (MaM[1])	**(589.754)**	**(1.114.576)**	**(1.296.843)**	**(3.452.598)**	**(2.118.754)**
Custos e Despesas*	(81.657)	(100.178)	(77.500)	(598.107)	(649.970)
Resultado (MaM)	90.839	(133.045)	(406.191)	4.623.605	6.030.931
Resultado (Curva)	579.839	981.532	890.652	8.075.605	8.149.686
Qde. de Cotas	*867.844*	*867.844*	*867.844*	*867.844**	*867.844**
Resultado /Cota (R$/cota) – MaM	**0,10**	**(0,15)**	**(0,47)**	**6,41**	**8,65**
Distribuição Resultado/Cota (R$/cota)	**0,95**	**0,18**	**-**	**9,44**	**10,38**
Resultado/Cota Patrimonial[4] (MaM)	**0,11%**	**(0,16%)**	**(0,51%)**	**6,70%**	**9,17%**

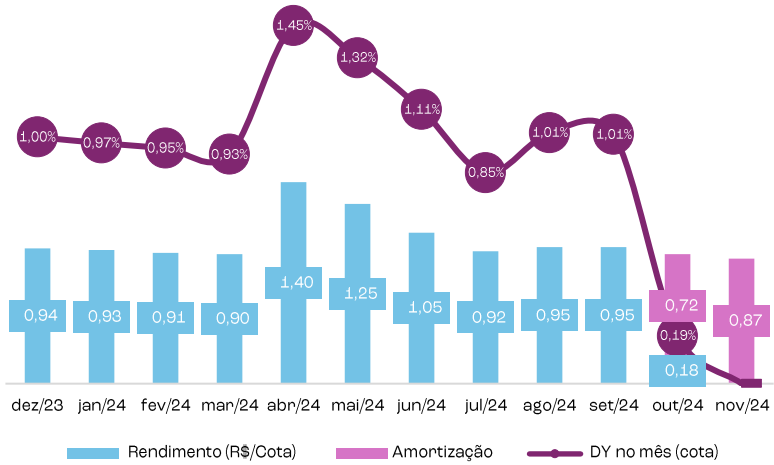
*Referente aos custos provisionados e acumulados no balanço patrimonial do RBIF11. Não deve ser interpretado como o custo mensal operacional do fundo.

Balanço de Resultados (R$/cota)	set.24	out.24	nov.24	No Ano (até nov.24)	UDM[3] (até nov.24)
Lucro Retido – Início do Período	1,18	0,33	0,00	2,35	1,10
Lucro do Período	0,10	(0,15)	(0,47)	5,54	8,65
Distribuição de Lucro Comunicada	**(0,95)**	**(0,18)**	**-**	**(8,35)**	**(10,22)**
Lucro Retido – Fim do Período	0,33	0,00	(0,47)	(0,47)	(0,47)

* 627.605 cotas em 28.06.2024. Emissão de novas cotas no total de 240.239 (29.694 cotas via exercício de Direito de Preferência e 210.545 de subscrição adicional);
** média ponderada entre R$ 0,92/cota relativos às 627.605 cotas e às 29.694 cotas (direito de Preferência); R$ 0,40/cota às subscrições adicionais.

Distribuição Rendimentos	nov.24	nov.24 no Ano	nov.24 UDM[3]
Data Anúncio	02/12/24	--	--
Data de Pagamento	20/11/24	--	--
Distribuição por Cota (A)	**R$ 0,87***	**R$ 8,35**	**R$ 11,11**
Cota Mercado (B3) Inicio Período[3] (B)	R$ 85,88	R$ 95,51	R$ 96,82
DY[4] (cota Mercado – B3) (A)/(B)	1,13%*	8,74%	11,47%

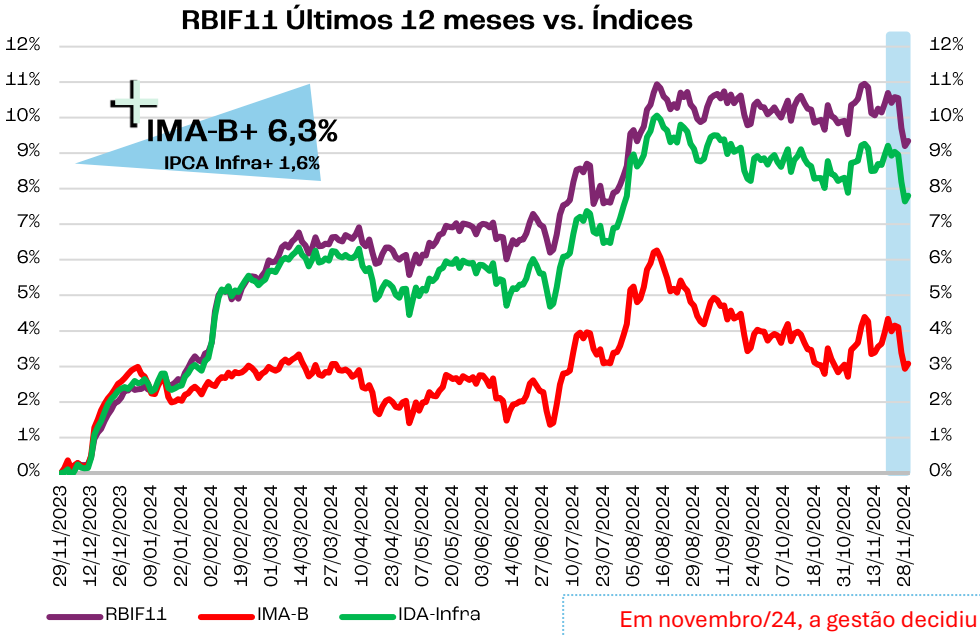
Distribuições e Dividend Yield Mensais[6]



** R$ 0,79/cota equivalentes à média ponderada entre R$ 0,92/cota (627.605 cotas e às 29.694 cotas (direito de Preferência)); R$ 0,40/cota às subscrições adicionais.
(1) Significa marcação a mercado, conforme metodologia do Administrador tendo como base a metodologia da ANBIMA para marcação dos ativos investidos.
(2) Valor da cota a mercado (B3) de abertura, ou seja, último dia útil do período (mês) anterior. (3) Últimos doze meses (UDM). (4) Cota de abertura (início do período).
(5) Dividend yield, equivalente ao provento distribuído dividido pela cota patrimonial de abertura.
(6) Em relação à cota patrimonial de abertura do período (mês).
* Em outubro/24, a gestão decidiu amortizar R$ 0,87/cota com base na premissa de distribuição linear do carrego nominal líquido de custos do RBIF11. Isto se deveu à marcação a mercado negativa das debêntures em IPCA+ que compõem a carteira, como resultado da forte abertura das NTN-Bs.

Resultados e Distribuição

Abertura de bps da curva de juros real no últimos 2 meses



Distribuição de Resultados (*Dividend Yield* - *Cota Patrimonial*)

R$10,22/cota (10,84% a.a.)

(realizado nos últimos 12 meses[1] equivalente a 14,00% com *gross-up* contra o IMA-B de 2,94%)

-% a.m. (-% a.a.)

(novembro de 2024 anualizado[1] equivalente a -% com *gross-up*)

Em novembro/24, a gestão decidiu amortizar R$ 0,87/cota com base na premissa de distribuição linear do carrego nominal líquido de custos do RBIF11. Isto se deveu à marcação a mercado negativa das debêntures em IPCA+ que compõem a carteira, como resultado da forte abertura das NTN-Bs.

Mercado Secundário

O RBIF11 conta com formado de mercado (XP Investimentos) desde dezembro de 2023. A contratação tem como objetivos principais fomentar a liquidez no secundário e dar mais profundidade ao book de negócios.

Contratação formador de mercado

	Dez 23	Jan 24	Fev 24	Mar 24	Abr 24	Mai 24	Jun 24	Jul 24	Ago 24	Set 24	Out 24	Nov 24
Vol. Negociado (R$ mil)	481,6	2.309,7	1.347,3	1.458,5	1.658,4	4.465,0	6.162,8	3.372,7	4.166,0	2.334,0	5.429,1	6.919,7
Média diária (R$)	26.724	109.984	74.851	76.760	79.698	212.620	308.140	146.637	189.365	111.140	236.050	364.195
Giro mensal (%)	0,80%	3,92%	2,23%	2,38%	2,76%	7,51%	10,54%	4,92%	5,09%	2,88%	7,28%	10,32%
Valor B3 – fechamento mensal (R$ MM)	60,0	59,0	60,5	61,2	60,6	59,7	58,5	86,1	82,0	82,0	74,5	67,0

Número de Cotistas(*): 1.674

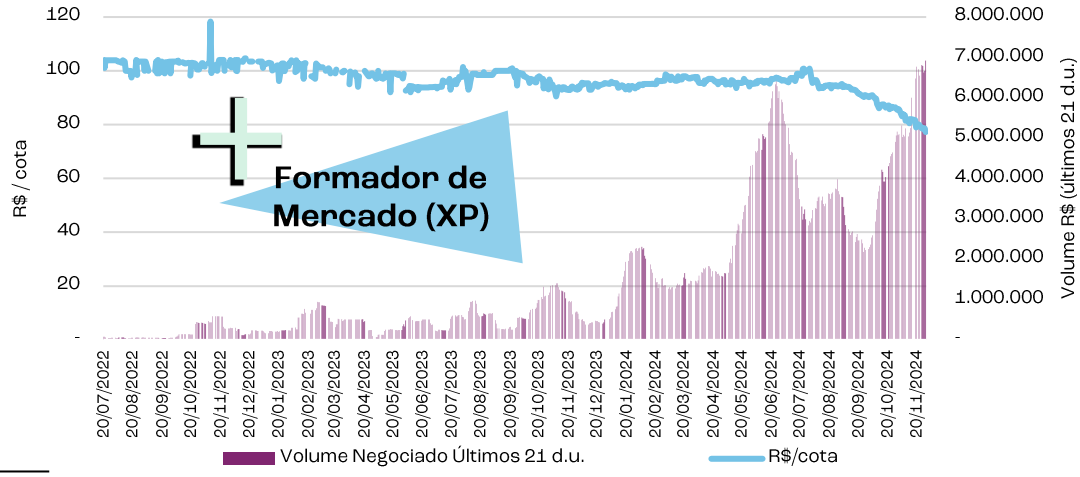
Preço Médio Ponderado no Mercado Secundário no Mês (B3): R$ 79,7 / Cota

Volume Negociado no Mês: R$ 6.919.715

Volume Médio Diário Negociado no Mês: R$ 364.195

Número de Negócios no Mês: 11.592 Negócios

Número Médio de Negócios Diários no Mês: 610,1 Negócios

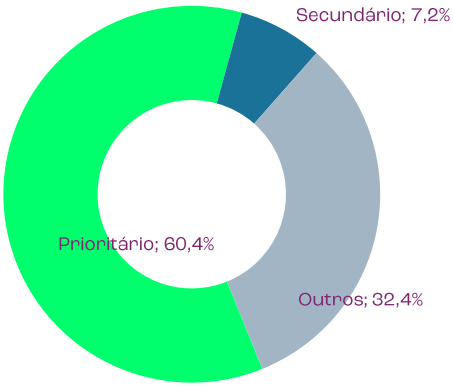


RBIF11 considera cota ajustada de proventos, ou seja, evolução da cota patrimonial + reinvestimento dos rendimentos pagos no período.
1Em relação à cota patrimonial mensal de abertura. Equivale à fatoração (multiplicação) dos *dividend yields* mensais dos últimos 12 meses
(*) Em 31.10.2024. Pessoas Jurídicas: 19; Pessoas Físicas: 1.655.

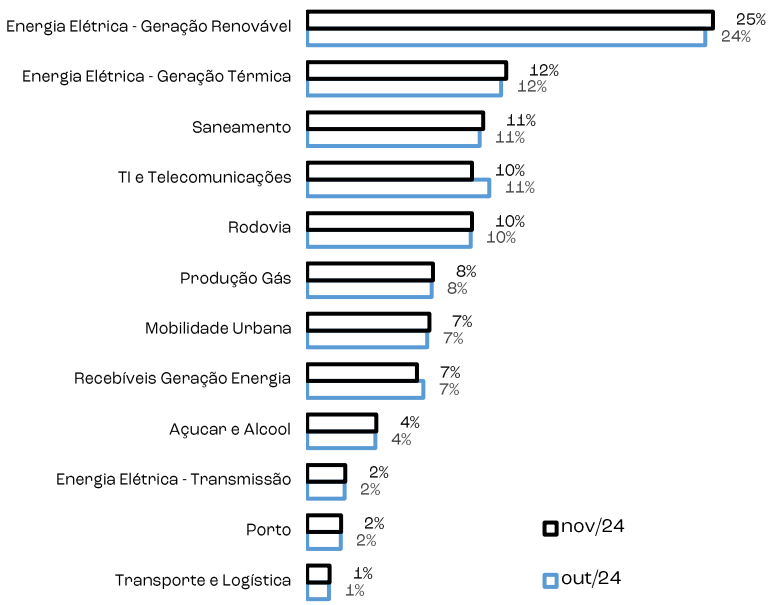
Portfólio do Fundo

Taxonomia ESG

- ✓ Setores Primários: ≥ 60% do portfólio
- ✓ Setores Secundários ≤ 40% do portfólio
- ✓ Outros Setores: ≤ 30% do portfólio

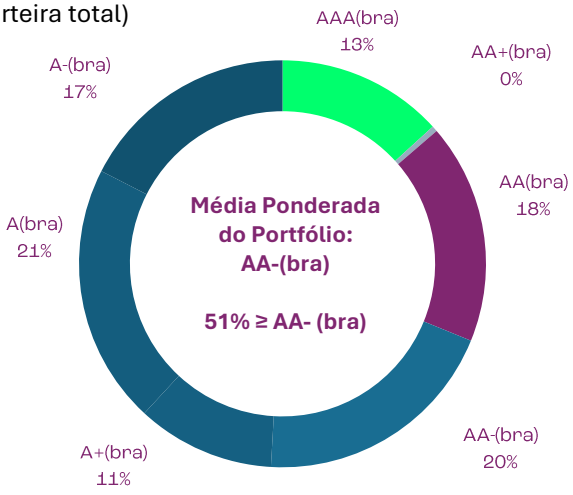


Alocação por setor (% carteira de crédito privado)

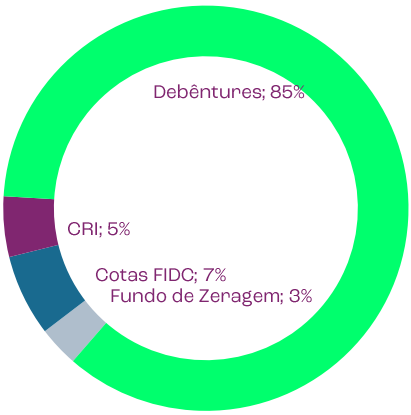


Rating

(% carteira total)



Instrumento



5,4 anos

Duration da carteira

AA- (escala local)

Rating independente médio ponderado

25 Emissores

No portfólio dos fundos master (3)

12 Segmentos de Infraestrutura

No portfólio dos fundos master (3)

(*) Inclui os custos de Administração Fiduciária, Custódia, Escrituração e Custódia do Rio Bravo ESG IS Master Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura e do Rio Bravo ESG IS Master II Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura. De acordo com a taxonomia do fundo, ao menos 60% do investimento deve se concentrar em "Projetos Primários" (Alta adicionalidade socioambiental, como projetos de geração renovável, linhas de transmissão e saneamento); 30% em projetos definidos como "Outros" (Hidrelétricas de grande escala, Rodovias, Portos, Aeroportos, e Termelétrica a gás natural). Os projetos considerados "Secundários" devem compor no máximo 40% do fundo (Telecomunicação, Ferrovias, Sistemas de mobilidade urbana e Hidrovias).

Portfólio do Fundo no Fechamento do Mês

#	Código Cetip	Emissor	Segmento de Infraestrutura	Rating(*)	Índice	*Duration* Atual	Volume MaM	PL	Carrego COMPRA (IPCA+)	Spread NTN-B 29.11.24	MtM ATUAL (IPCA+)	Spread NTN-B 29.11.24	MtM M-1 (IPCA+)	Spread NTN-B 31.10.24	Cupom (Emissão)
						Anos	R$ mil	%	%	Bps	%	Bps	%	Bps	%
1	--	Recebíveis Energia- Siga Portfólio - 1ª série Sr.	Geração Renovável	A(bra)	CDI	2,5	369	0,5%	12,75%	770	12,33%	730	12,75%	713	DI+5,0%
2	--	Recebíveis Energia – Siga Energia- 2ª série Sr.	Geração Renovável	A(bra)	CDI	2,5	189	0,2%	14,89%	975	14,47%	934	14,89%	917	DI+7,0%
3	--	Recebíveis Energia – Siga Energia- 4ª série Sr.	Geração Renovável	A(bra)	CDI	0,5	1.854	2,4%	14,53%	940	14,78%	965	14,53%	883	DI+7,5%
4	--	Recebíveis Energia – Siga Energia - 5ª série Sr.	Geração Renovável	A(bra)	CDI	0,5	2.564	2,9%	14,00%	890	14,25%	914	14,00%	832	DI+7,0%
5	--	Recebíveis Energia – Siga Energia - 6ª série Sr.	Geração Renovável	A(bra)	CDI	0,7	456	0,6%	12,75%	770	12,33%	730	12,75%	713	DI+5,0%
6	23L2510336	Solar 11 (Elleven)	Geração Renovável	AA-(bra)	IPCA	7,0	3.803	4,8%	11,50%	408	11,50%	408	11,50%	434	11,50%
7	ACRC21	Atlas Luiz Carlos	Geração Renovável	AA(bra)	IPCA	8,3	3.508	4,4%	7,42%	45	7,90%	91	7,42%	45	7,42%
8	AEAB11	AES Cajuína	Geração Renovável	AA(bra)	IPCA	7,9	1.150	1,5%	7,03%	7	7,69%	69	7,34%	53	7,07%
9	ANET12	América Net	TI e Telecom	A+(bra)	IPCA	3,7	332	0,4%	8,96%	163	8,71%	140	8,34%	130	8,96%
10	BARU11	Barueri Energia Renovável	Geração Renovável	AA-(bra)	IPCA	9,1	3.630	4,6%	7,80%	85	8,19%	122	7,80%	99	7,80%
11	BPES11	Beta Produtora de Energia	Geração Energia Gás Natural	A-(bra)	IPCA	5,1	9.310	11,8%	10,00%	360	10,97%	360	10,71%	360	10,00%
12	CEAD11	Centrais Eólicas Assuruá	Açucar e Álcool	AA(bra)	IPCA	2,5	2.765	3,5%	7,26%	(2)	7,40%	11	7,09%	16	6,66%
13	CJEN13	Porto de TESC	Porto	A+(bra)	IPCA	4,7	934	1,2%	8,58%	136	8,39%	117	8,02%	108	8,17%
14	CLTM14	Linhas 8 e 9 CCR Mobilidade	Mob. Urbana	AA(bra)	IPCA	7,4	3.343	4,2%	7,54%	44	8,37%	122	8,04%	113	7,25%
15	CNRD11	Concessionária MS 306	Rodovia Pedagiada	A(bra)	IPCA	5,4	2.041	2,6%	7,76%	61	8,48%	129	8,11%	117	6,00%
16	HVSP11	Hélio Valgas Solar	Geração Renovável	AA-(bra)	IPCA	5,5	4.128	5,2%	8,05%	88	7,56%	43	7,25%	36	8,26%
17	IRJS14	Iguá Rio de Janeiro	Saneamento	AAA(bra)	IPCA	8,2	5.035	6,4%	8,05%	104	8,72%	167	8,54%	167	8,20%
18	IRJS15	Iguá Rio de Janeiro	Saneamento	AAA(bra)	IPCA	8,6	377	0,5%	8,31%	131	8,79%	176	8,33%	148	7,13%
19	ITPO14	Itapoá Terminais Portuários	Portos	AA(bra)	IPCA	6,2	661	0,8%	7,20%	12	7,57%	47	7,19%	32	6,29%
20	JSMLB5	Simpar	Transporte e Logística	AAA(bra)	IPCA	4,6	1.044	1,3%	9,33%	205	10,05%	272	9,81%	274	7,97%
21	MEZ511	MEZ 5 Energia	Transmissão de Energia	AAA(bra)	IPCA	7,5	1.430	1,8%	7,83%	79	7,99%	94	7,63%	79	7,07%
22	MTRJ19	MetroRio	Mob. Urbana	AA(bra)	IPCA	3,3	2.371	3,0%	8,47%	110	8,14%	78	7,78%	75	7,09%
23	ORIG11	Origem Energia	Produção de Gás Natural	A(bra)	IPCA	5,8	3.867	4,9%	8,37%	120	9,12%	190	8,75%	178	8,40%
24	ORIG21	Origem Energia	Produção de Gás Natural	A(bra)	PRÉ	6,3	2.017	2,6%	7,63%	52	8,21%	107	7,79%	243	14,15%
25	PTAZ11	Parintins amazonas Transmissora de Energia	Transmissão de Energia	AA+(bra)	IPCA	9,1	358	0,5%	7,09%	19	7,45%	53	7,24%	48	5,69%
26	QUAT12	Açucareira Quatá	Açucar e Álcool	A(bra)	IPCA	0,9	108	0,1%	6,55%	70	6,29%	45	6,63%	65	7,21%
27	QUAT13	Açucareira Quatá	Açucar e Álcool	A(bra)	IPCA	4,3	3.126	4,0%	7,47%	30	7,87%	67	7,44%	52	7,87%
28	RMSA12	BRK Ambiental RMM	Saneamento	AA-(bra)	IPCA	8,0	2.824	3,6%	7,66%	67	8,46%	141	7,75%	92	7,62%
29	TEPA12	Brasil Tecpar	TI e Telecom	A+(bra)	IPCA	3,7	2.661	3,4%	10,09%	268	9,96%	255	10,09%	294	10,09%
30	VERO12	Vero S,A.	TI e Telecom	A+(bra)	IPCA	3,2	4.131	5,2%	8,49%	111	8,79%	140	8,45%	138	9,34%
31	VERO44	Vero S,A.	TI e Telecom	A+(bra)	IPCA	6,4	595	0,8%	8,70%	153	8,70%	153	8,47%	153	8,70%
32	VIMT13	Via Brasil MT 320	Rodovia Pedagiada	A-(bra)	IPCA	5,7	4.476	5,7%	8,17%	101	8,66%	147	8,22%	128	6,17%
33	VRDN12	Via Rondon	Rodovia Pedagiada	AA-(bra)	IPCA	4,7	1.191	1,5%	8,57%	134	8,40%	118	8,10%	116	5,55%
		Portfólio Crédito Privado		A+(bra)		5,5 (NTNB30)	76.347	96,8%	8,85%	192	9,25%	219	8,95%	211	8,76%
		Liquidez - LFT / Zeragem		AAA(bra)	CDI+ / Selic+	-	2.548	3,2%	6,06%	131	6,06%	131	6,06%	131	5,89%
		Total de Ativos		AA-(bra)		5,4 (NTNB30)	78.082	100%	8,76%	190	9,15%	216	8,85%	208	8,67%

(*) Rating independente para todas as emissões;

Política de Investimento Sustentável

O RBIF11 é regido por uma Política IS desenvolvida em conjunto com a consultoria NINT (ex-SITAWI). Ao longo de meses, desenvolvemos limites máximos e mínimos de exposição a determinados segmentos de infraestrutura, com vistas a concentrar investimentos em projetos e empresas que apresentem maior potencial de impacto positivo ao meio ambiente e social. Na sequência, mostramos um resumo esquemático da nossa Política:

Taxonomia

Setores Primários (> 60% do PL do RBIF11)



Saneamento



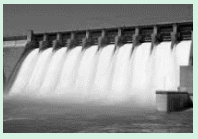
Geração Solar



Geração Eólica



Telecom



Geração Hídrica a fio d'água



Transmissão

Setores Secundários (< 40% do PL)



Mobilidade Urbana



Ferrovias

Setores Terciários (< 30% do PL)

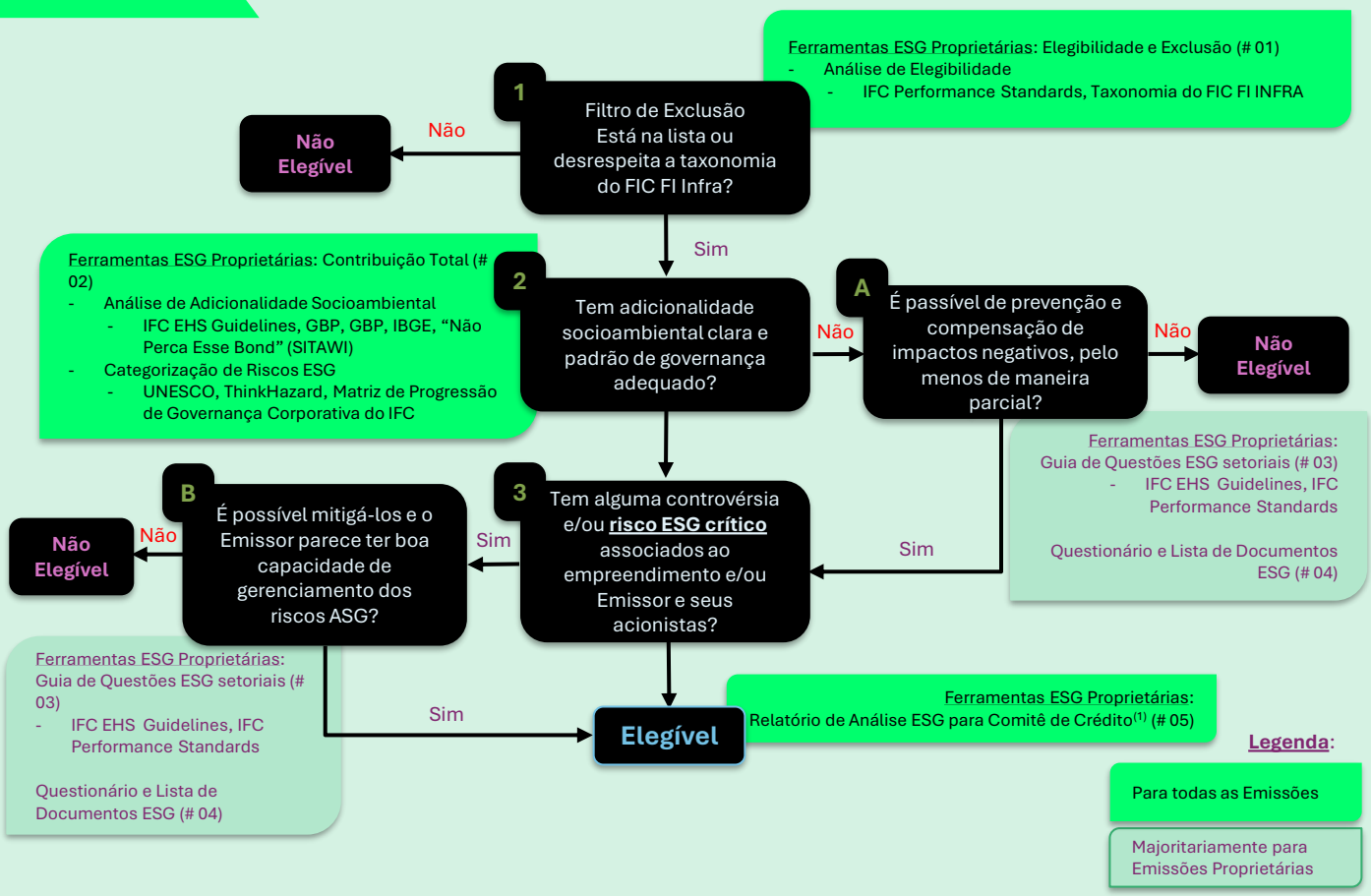


Projetos Logísticos



Térmica a Gás Natural

Processo



Política de Investimento Sustentável

Brasil

O reconhecimento IS - Investimento Sustentável - nasceu de uma agenda da ANBIMA, perene e prioritária, para tratar de sustentabilidade na indústria de gestão de recursos de terceiros. O tema ESG (ambiental, social e de governança) tem se tornado peça fundamental para a sobrevivência dos negócios no longo prazo e está alinhado com a crescente demanda dos investidores, empresas e demais agentes de mercado, alinhados às iminentes necessidades da sociedade e do planeta.

A ANBIMA, como protagonista do tema no Brasil, e inspirada por iniciativas internacionais, por meio de seu Grupo Consultivo de Sustentabilidade teve o importante papel de prover informações, facilitar o dia-a-dia dos gestores e incentivar a evolução dessa indústria, inicialmente pelos fundos de ações e de renda fixa, estabelecendo regras para além daquelas que integram questões de ESG, mas também contemplando aqueles que tem como objetivo o investimento sustentável, os Fundos IS.

As novas regras buscam prover ao mercado a opção qualitativa de adoção de critérios ESG na gestão de recursos, desde que os agentes atestem formalmente esse compromisso e adequem-se às regras e procedimentos da ANBIMA.

Veja na tabela ao lado os principais critérios estabelecidos pela ANBIMA.

POLÍTICA IS
FI - INFRA

	Gestor	Fundo IS*	Fundo que considera questões ASG
Compromisso com a sustentabilidade	Política de sustentabilidade (documento aprovado)	**Objetivo do fundo é investimento sustentável** Objetivo no regulamento do fundo e políticas de investimento que busquem alinhamento da carteira; "não causar dano" (regulamento, políticas e declaração)	**Investimentos do fundo consideram ASG** Política de investimento ou material técnico inclui consideração ASG (documentação formal)
Ações continuadas * **	Estrutura de governança (relatório aprovado)	• Estratégia (metodologias e dados) outras ferramentas e engajamento • Limitações de metodologias, dados e ferramentas • Medidas de due diligence e monitoramento (demonstrativo/relatório periódico**)	• Metodologia e dados; limitações • Outras ferramentas e engajamento (quando for o caso) • Medidas de due diligence (demonstrativo/relatório periódico**)
Transparência	Divulgação da política e da governança (site/materiais do gestor)	• Divulgação de objetivo, estratégia e ações para buscar e monitorar o objetivo (materiais do fundo/lâmina) **Nome do fundo inclui IS**	• Divulgação de metodologia, fontes de dados, limitações e ações de due diligence (materiais de marketing/lâmina) **Marketing inclui frase "esse fundo integra questões ASG em sua gestão"**
Importante!	Refere-se à atividade de gestão. Compromissos acompanhados de ações respectivas. Não será feita classificação de gestor	• Monitoramento do objetivo com métricas e indicadores, bem como compromisso de "não causar dano" • Riscos e oportunidades específicos	• Diferenciação em material publicitário • Acompanhamento dos parâmetros estabelecidos para consideração ASG • Carteiras com objetivos diversos

Fonte: Guia ASG II – ANBIMA. Elaboração: ANBIMA

(*) Fundos que utilizam expressões "sustentável", "ESG", "ASG", "green" ou similares devem atender às regras para fundos IS.

(**) Os mesmos requerimentos se aplicam a fundos passivos, incluindo due diligence quanto a limitações e medidas de monitoramento.

(***) O gestor pode contemplar informações sobre as ações continuadas em documentos oficiais do fundo, nos termos do Código ANBIMA de Administração de Recursos de 3º, como: regulamento, políticas, lâmia de infor~mações essenciais, questionário de due diligence, material publicitário ou técnico, entre outros documentos.

Rio Bravo Investimentos

A Rio Bravo Investimentos, por iniciativa, estabeleceu metodologia e processos para adequar-se às regras e procedimentos para reconhecimento de fundos de investimento sustentável (IS) da ANBIMA, de modo a constar o sufixo IS tanto no Rio Bravo ESG IS Master Fundo Incentivado de Investimento em Infraestrutura RF CP (CNPJ:41.533.755/0001-39, veículo *master*), como no RBIF11 (veículo *feeder*), na data de 30/06/2022. Este reconhecimento é fruto de um longo trabalho do time de gestão, com comprovada atuação para buscar investimentos verdadeiramente sustentáveis, o que resultou na constituição formal da Política IS.

A Rio Bravo também é aderente aos Códigos ANBIMA, signatária do Pacto Global da ONU no Brasil - iniciativa da Nações Unidas (ONU) para mobilizar a comunidade empresarial na adoção e promoção, em suas práticas de negócios, de Dez Princípios universalmente aceitos nas áreas de direitos humanos, trabalho, meio ambiente e combate à corrupção - e participante do IPC (Investidores pelo Clima).

Descrição dos Ativos

Barueri Energia Renovável (BARU11 – AA+(bra))

A URE Barueri é uma SPE responsável pela construção da 1ª usina de energia a partir de resíduos no Brasil. A usina terá capacidade de processamento de 870 toneladas de resíduos /dia e capacidade instalada de 20MW. O processo utiliza a combustão de matéria orgânica para aquecer uma caldeira e gerar eletricidade com o vapor resultante, a partir do resíduo urbano sólido (RSU) que a usina recebe. Para obter os insumos para a produção de energia, a URE Barueri assinou uma PPP com o município de Barueri, que remunera o projeto por fazer o manejo do RSU durante 30 anos, com um pagamento por volume fixo e ajustado anualmente pela inflação. Nos próximos anos.

Já a principal fonte de receita do projeto, representando 60% dela, decorre de contratos de longo prazo de fornecimento de energia, que remuneram pela disponibilidade da planta e cujos preços de energia são anualmente ajustados pela inflação. O projeto ainda conta com receitas complementares pela venda do material reciclável recebido no RSU e pela venda de créditos de carbono gerados durante a cadeia produtiva. Estas linhas, que representam cerca de 10% da receita total do projeto, são expostas a risco de mercado e, portanto, menos previsíveis e estáveis.

O projeto beneficia-se de sua localização estratégica na cidade de Barueri, na região metropolitana de São Paulo, na medida em que conta com fácil acesso a rodovias e a uma linha de transmissão já existente. Além disso, a planta será localizada próxima a uma unidade de tratamento de água da Sabesp, acionista do projeto com 20% de participação. O acionista controlador do projeto, com 80% de participação, é a Orizon Valorização de Resíduos, companhia que atua na cadeia final do tratamento de resíduos e serviços ambientais em 11 estados do Brasil por meio de seus 16 ecoparques.

Adicionalidades Sócio-Ambientais: A adicionalidade ambiental é “alta” pela capacidade de redução de emissões de GEE do projeto vs BAU (business as usual) e adaptação aos efeitos de mudança climática. Além disso, o empreendimento não interfere no ciclo de nenhum elemento natural, como os projetos solares, eólicos, geotérmicos, maremotriz. A adicionalidade social é “média”, por se tratar de um empreendimento de pequeno porte (<30MW), portanto proporcionando limitado desenvolvimento econômico local e por atuar em uma região com elevado IDH relativo (Barueri - SP, 0,786 x 0,767 do Brasil x 0,842 de São Paulo (reg. metropolitana)).

Categoria de Risco ESG (Nível B - risco médio na escala inversa de A a C do IFC): Por se tratar de um projeto greenfield de pequena escala (20MW de capacidade em 1 município) não atua em segmentos de alto risco, mas também não é considerado de baixo risco pela sua natureza. Em contrapartida, possui adequados padrões de governança corporativa (acionistas listados no Novo Mercado).

Brasil Tecpar (TEPA11 – A+(bra))

7ª maior ISP do Brasil em número de acessos com presença em 7 Estados brasileiros e 355 cidades no Sudeste (MG, RJ e SP), Centro-Oeste (MT, MS) e Sul (RS). A emissão de debêntures com garantias reais serão utilizadas para apoiar o crescimento, expansão e a flexibilidade financeira da Brasil Tecpar. A natureza garantida das debêntures, aliada ao uso estratégico dos recursos para expansão e melhoria da liquidez, contribui para um perfil de risco mais seguro e estável. A emissão de debêntures da Brasil Tecpar apresenta características financeiras favoráveis e um nível elevado de proteção para os investidores, refletindo um compromisso com a gestão prudente e o crescimento sustentável.

A empresa espera que sua receita continue a crescer nos próximos anos. Para 2025, a previsão é de uma receita líquida de aproximadamente R$ 1,2 bilhão, e para 2026, a expectativa é que atinja cerca de R$ 1,3 bilhão. Esse crescimento é apoiado pela contínua expansão das operações e pela capacidade da empresa de integrar e otimizar aquisições anteriores.

Adicionalidade Ambiental (AA): média. Apesar de o setor não fomentar atividades ligadas a uso de combustíveis fósseis e desmatamento, a adicionalidade ambiental é “média” pela limitada capacidade de redução de emissões de GEE do projeto vs BAU (business as usual). Julgamos que o setor consideram a adaptação aos efeitos de mudança climática por reduzir a dependência de deslocamentos. Além disso, a emissora é o 7º ISP do Brasil em termos de “casas passadas” e “casas conectadas”, com elevado take up rate (26%), recebendo, portanto, nota “alta” quanto ao uso eficiente de recursos.

Adicionalidade Social (AS): baixa. A adicionalidade social é “baixa”, por se tratar de infraestrutura de fibra em regiões com maior desenvolvimento relativo (Sul, SE e CO), portanto proporcionando limitado desenvolvimento econômico local adicional e por atuar em regiões com elevado IDH relativo.

Categorização de Risco: B+ (risco médio na escala inversa de A a C do IFC). Por definição, infraestruturas de telecomunicações são consideradas empreendimentos de médio risco, além de não haver controvérsias geográficas relacionadas às instalações de infraestrutura; no quesito governança, a cia ainda não atende as melhores práticas, muito em função do seu histórico de empresa familiar e family & friends, mas num momento atual de implementação das melhores práticas, acessando o mercado de capitais e logrando registro de cia aberta categoria A na CVM.

Descrição dos Ativos

Beta Produtora de Energia SPE S.A. (BPES11 – A-(bra))

O Em 2021, a Beta Produtora de Energia venceu o 1º leilão de reserva de capacidade do Brasil, assinando contrato com a Câmara de Comercialização de Energia elétrica (CCEE) pelo prazo de 15 anos (2026 a 2041) de usina de 28MW. A usina é um projeto greenfield, está cerca de 30% implantada mas com cerca de 85% dos contratos de construção assinados ou em vias de assinatura. A licença de instalação está válida até Outubro/27. O capex total é de R$ 68 milhões, sendo já R$ 20 milhões integralizados pelos acionistas. O risco de construção é mitigado por meio de fianças dos acionistas (100% do saldo da dívida), pelos preços fixos dos contratos com contrapartes com boa qualidade de crédito, com baixíssima exposição à inflação e câmbio e através do monitoramento trimestral do engenheiro independente (Grupo Energia Consult). A expectativa de entrada em operação comercial é 3T25, mais de 6 meses de antecipação ao cronograma contratado.

A emissão de debêntures é a única dívida da Beta. O projeto se beneficia de pacote de garantias reais e fidejussórias adequado, com fiança dos acionistas e compromisso de aporte de capital até o completion financeiro (que inclui construção da usina, quitação de passivos, pareceres positivos, recebimento de receita por 12 meses sem penalidades, disponibilidade mínima, preenchimento de contas reserva e ICSD >= 1,2x), CF de recebíveis, AF de 100% das ações da emissora, AF de máquinas e equipamentos. No cenário base, o índice de Cobertura do Serviço da Dívida é de 1,4x, caindo para 1,0x no cenário da Rio Bravo.

Centrais Eólicas de Assuruá – CEA II (CEAD11 – AA+(bra))

O Complexo Eólico CEA II detém o controle e opera 10 projetos, localizado em Xique-Xique (BA). Com 235MW de capacidade instalada, composto por 97 aerogeradores, o complexo detém autorização para operar por 35 anos. A operação comercial começou em 02/18. Sua energia firme (104,4MWm) foi negociada no mercado regulado, por meio de contratos de Energia de Reserva a preços fixos e indexados ao IPCA – sem exposição ao preço spot (PLD), que é volátil .

Em 06/19 a Omega Geração S.A. – subsidiária integral da Omega Energia S.A. (B3 - MEGA3), adquiriu 100% da CEA – holding que consolida CEA I e CEA II. A Omega Energia S.A. é negociada no Novo Mercado e detém capacidade instalada de projeto eólicos operacionais de cerca de 2,2GW. O projeto apresenta elevada adicionalidade ambiental por ser adaptável às mudanças climáticas e por ter 100% da energia gerada através de fonte renovável. A adicionalidade social é média (localização do projeto em região de IDH baixo).

AES Cajuína (AEAB11 – AA-(bra))

A AES Cajuína Holding detém 100% do capital de 5 SPEs e têm o direito de exploração de 5 parques eólicos em fase de implantação no RN por 35 anos. É detida pela AES Brasil. A energia gerada foi contratualmente adquirida pela AES Operações (93% da geração a P90, pelo prazo de 20 anos) e pela COPEL (4% da geração a P90 por 13 anos).

O projeto está em fase de implantação, mas os contratos e licenças já foram todos obtidos. Além isso, até o vencimento das debêntures, o projeto conta com garantia corporativa da AES Brasil para 100% do saldo. A expectativa de entrada em operação comercial é 2T/23.

A emissora conta com um vínculo econômico e societário forte com a AES Brasil, uma das principais geradoras privadas de geração renovável do Brasil. A AES Brasil tem rating ESG SCI AAA e nota 9,4 de performance ESG pela Sustainalytics. A emissão AEAB11 é categorizada como Verde.

A estrutura da dívida não apresenta garantias reais, mas a AES Brasil será fiadora de 100% do saldo da emissão até o vencimento das debêntures.

Segundo a metodologia ESG do RBIF11, o projeto apresenta elevada adicionalidade ambiental por ser bem adaptável às mudanças climáticas e por ter 100% da energia gerada através de fonte renovável. A adicionalidade social é média em função da localização do projeto em região de IDH médio (RN: 0,691).

Descrição dos Ativos

Elleven Energy (24DEC2038 – AA-(bra))

A Elleven Energy é uma S.A. detentora dos direitos de exploração do fornecimento de energia solar de 2 complexos de usinas solares no modelo de geração distribuída. A energia gerada será totalmente arrendada para a Matrix comercializadora (brA – S&P) pelo prazo de 15 anos.

Segundo a metodologia ESG do RBIF11, o projeto apresenta elevada adicionalidade ambiental por ser bem adaptável às mudanças climáticas e por ter 100% da energia gerada através de fonte renovável. A adicionalidade social é elevada em função da localização do projeto em região de IDH médio (Mato Grosso: 0,69 x 0,77 do Brasil).

BRK Ambiental – Região Metropolitana de Maceió (RMSA12 – AA-(bra))

A BRK RMM foi constituída em dez/20, a partir da conquista do leilão promovido pelo Estado de Alagoas, relativo à concessão dos serviços de água, esgoto e gestão comercial dos serviços de Maceió e 12 municípios vizinhos, no total de 1,5 milhão de pessoas atendidas. O contrato possui prazo de 35 anos e envolveu o pagamento de outorga de R$ 2 bilhões, com capex estimado de R$ 3,8 bilhões, voltados a universalizar os serviços de água (100%) até 2027, o esgotamento sanitário (90%) até 2037 e a redução do índice de perdas, dos atuais 59% para, no máximo, 25% até 2041. A BRK tem a concessão plena em três municípios, e nos demais, a empresa Casal - Companhia de Saneamento de Alagoas.

Dívida indexada ao IPCA e vencimento em 2035; Covenants financeiros: Descumprimento do ICSD manutenção mínimo de 1,2x. Reforço Estrutural: Vedada a distribuição de dividendos até 2032. Permitido após essa data caso o ICSD seja superior a 1,20x. Conta reserva do serviço da dívida (CRSD) de 1 PMT semestral a ser preenchida com o fluxo operacionais

Helio Valgas Solar Participações (HVSP11 – AA-(bra))

Sub-holding controladora de 5 SPEs que compõe o complexo de Hélio Valgas, um projeto de geração solar fotovoltaica de capacidade instalada de 655 MWp, em Várzea da Palma MG). Esse é o maior projeto de geração centralizada controlado integralmente pela Comerc. Os contratos de venda de energia foram assinados em dólar. No entanto, o Projeto, realizou uma operação de Swap no montante da dívida emitida como forma de mitigar variações cambiais na receita.

Sediada em São Paulo, a Comerc consolida um conjunto de empresas que atuam na comercialização de energia elétrica; na gestão de energia para consumidores livres, geradores e pequenas distribuidoras; soluções de eficiência energética, baterias e plataformas de informação e tecnologia e (iv) na geração distribuída e centralizada de energia renovável por fonte solar e eólica. A Comerc detém a maior base de clientes no segmento de gestão de energia no Brasil, está entre as três maiores comercializadoras de energia no Brasil em termos de volume negociado. O projeto apresenta elevada adicionalidade ambiental por ser bem adaptável às mudanças climáticas e por ter 100% da energia gerada através de fonte renovável. A adicionalidade social é média em função da localização do projeto em região de IDH médio (MG: 0,731).

Concessionária MS 306 (CNRD11 – A(bra))

A concessão da MS-306 foi assumida pelo grupo Way 306 em 2020 com início da cobrança de pedágio em abr/21. A concessão é estadual, regulada pelo SEINFRA-MT, se desenvolve ao longo da fronteira de Mato Grosso do Sul com Goiás, compreende todos os 219.5km de extensão da rodovia e atende desde a divisa com Goiás até Cassilândia-MT com 3 praças de pedágio, 3 Serviços de Atendimento ao Usuário e 2 Postos de Fiscalização. O contrato de concessão tem prazo de 30 anos, vencendo em abr/50.

A estrutura acionária é composta por 5 construtoras de médio porte e tem como líder a GLP Participações.

O fluxo de veículos é composto principalmente por veículos pesados (85%) que escoam as produções de milho, soja, cana-de-açúcar e outros produtos agrícolas para o SE.

A estrutura da dívida é padrão para project finance, seniores em fluxos e garantias, amortizáveis, indexadas pelo IPCA e com garantias reais e Covenants.

Segundo a metodologia ESG do RBIF11, o projeto apresenta baixa adicionalidade ambiental devido ao baixo potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é baixa em função da localização do projeto em região de IDH já elevado (MS - 0,762).

Porto de Itapoá (ITPO1411 – AA(bra))

A Terminais Itapoá iniciou suas operações em jun/11 sob uma autorização federal de 2005. Localizado no litoral norte de SC, atende uma área que incorpora Estados da região S, SE e CO através de acessos terrestre e marítimo. É controlada indiretamente pela Portosul, controlada da Embpar Participações.

A autorização federal atual vigorará até 2039, sem limitações para extensões adicionais. Possui um calado de 16 metros, sendo um dos únicos portos brasileiros prontos para receber os maiores navios de contêineres do mundo, o que é um diferencial competitivo relevante.

Descrição dos Ativos

Linhas 8 e 9 Trens Metropolitanos – CCR Mobilidade (CLMT14 – AA(bra))

Em 2021 a Via Mobilidade conquistou o direito de exploração por 30 anos das linhas 8 e 9 da CPTM. O tráfego de pessoas (PAX) é moderadamente previsível e estável, como resultado de sua demanda cativa de mercado em regiões densamente povoadas. O número de passageiros transportados ainda não atingiu os níveis de 2019 (270 milhões), mas segue em ascensão (145mn [2020]; 150mn [2021]; 20mn [2022] e 225mn [2023]). A tarifa é reajustada 100% pelo IPCA após o 6º ano, sendo mix de índices até o 5º ano. O risco de demanda é mitigado por mecanismo de compartilhamento de risco com o poder concedente Estadual. A emissão de debêntures é sênior, pari passu com outros dois financiamentos de longo prazo do BNDES em termos de garantias e fluxos de pagamentos (3ª emissão e FINEM – subcrédito A). O projeto se beneficia de pacote de garantias reais e fidejussórias adequado, com CF de recebíveis, AF de 100% das ações da emissora, fiança dos acionistas no caso de término antecipado do contrato de concessão, conta reserva do serviço da dívida de 6 meses além de equity support agreement (ESA) com obrigações de aporte dos acionistas em determinadas condições, como sobrecustos e EBITDA abaixo do estabelecido nos documentos.

Via Brasil 320 (VIMT13 – A-(bra))

A Via Brasil MT-320 é a concessionária responsável, até 2049, pela operação, manutenção, conservação e melhoria do trecho de 188,2 Km entre Alta Floresta e Nova Santa Helena da MT-320 e MT-208. A Companhia está em uma região estratégica para o desenvolvimento da agricultura no Brasil. As rodovias estaduais MT-320 e MT-208 são a principal rota para interligar os municípios das regiões Norte e Noroeste do Mato Grosso com a rodovia federal BR-163, o maior eixo de transporte e escoamento da produção do Estado.

A Via Brasil MT 320 foi constituída por um consórcio de empresas com expertise nas áreas de concessões públicas, infraestrutura rodoviária, tecnologia e serviços para atuar como operadora de serviços públicos concessionados.

As debêntures são seniores em fluxos e garantias, amortizáveis até dezembro de 2036, com principal indexado ao IPCA. O covenant financeiro para atingimento do completion físico-financeiro é ICSD > 1,3x a partir de 2030, apurado anualmente. Até lá, o projeto conta com fianças não solidárias dos acionistas (52% Conasa). Há conta reserva de 1 PMT semestral e gatilho de distribuição de recursos aos acionistas no caso de baixa performance. Há também limitação de endividamento adicionais até R$ 1,5 milhão.

Metrorio (MTRJ19 – AA+(bra))

A Concessionária MetroRio tem sob seu controle a administração, manutenção e operação das Linhas 1 e 2 do metrô da cidade do Rio de Janeiro, que juntas circulam entre a Zona Sul, a Zona Norte e o Centro, por 36 estações em 42 km. O MetroRio também presta os serviços de operação, manutenção do material rodante, sistema e infraestrutura para a Linha 4. Com 12 km de extensão e 5 estações, a linha 4 faz a conexão da Zona Oeste à Zonal Sul do Rio de Janeiro.

A empresa iniciou suas operações em abrço de 1979 e é operada pela iniciativa privada desde 1998. O contrato de concessão possui prazo de 40 anos, após a prorrogação de 2007, com vencimento em janeiro/2038.

Recentemente a concessão vem experimentando recuperação da demanda, teve sucesso no reajuste tarifário (+12%), conseguiu waiver para troca do preenchimento da conta reserva do serviço da dívida por fianças bancárias e o Poder Concedente reconheceu um direito a R$ 328 milhões a título de ressarcimento dos impactos da pandemia. R$ 164 milhões já foram recebidos..

A estrutura da dívida é padrão project finance, com garantias e Covenants. O projeto apresenta alta adicionalidade ambiental devido ao elevado potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é média em função da localização do projeto em região de IDH elevado mas disperso (RJ- 0,80).

Açucareira Quatá / Grupo Zilor (QUAT12 e QUAT 13 – A(bra))

A Zilor S.A. é uma multinacional brasileira de capital fechado, com atuação no setor sucroenergético há 76 anos, estando entre as dez principais empresas do país, com capacidade de moagem de cana-de-açúcar de 12,2 milhões de toneladas. Atua com o cultivo e processamento de cana para produção de açúcar, etanol e energia elétrica; e ingredientes naturais - Biorigin, para alimentação humana e animal. É uma das maiores acionista da Copersucar (~13%), maior empresa brasileira de açúcar e etanol e que desempenha papel importante na negociação e comercialização de açúcar globalmente. Na safra 21/22, atingiu recorde de faturamento líquido de R$ 3,2 bilhões (+33% A/A), mantendo baixa alavancagem (DL / EBITDA) de 1,3x e liquidez adequada.

A Zilor torna-se uma multinacional em 2008 com a aquisição da PTX Food (EUA) e da Immunocorp Animal Health (Noruega). Em 2016, a Biorigin investe na expansão da sua capacidade de produção na unidade de Quatá (SP). A Companhia focará no crescimento da Biorigin nos próximos anos, negócio com maior valor agregado. Em 2018/19, a empresa passou por uma reorganização patrimonial, visando simplificar sua estrutura (Projeto Renova Zilor). Esse projeto englobou duas grandes operações, efetivadas em 31 de dezembro de 2018: Incorporação da Usina Barra Grande de Lençóis S.A. e Açucareira Zillo Lorenzentti S.A. pela Açucareira Quatá S.A. Alienação dos estabelecimentos agrícolas da Companhia Agrícola Quatá, compreendendo o complexo de bens organizados da atividade agrícola para a Açucareira Quatá S.A.

Descrição dos Ativos

Americanet (ANET12 – A(bra))

Fundada em 1996 e sediada em Barueri, a America Net é uma empresa brasileira presente em 106 cidades (4 Estados) no segmento B2C e 448 cidades (Brasil todo) no B2B. No B2C oferece telefonia fixa, conexões de alta velocidade e telefonia móvel. No B2B, oferece soluções integradas de telefonia, soluções de firewall, telefonia móvel e links dedicados. Seu fundador Lincoln Oliveira detém 30%, enquanto as firmas de private equity Warburg Pincus e Invest Tech detém 49% e 20% respectivamente.

Concentrando a atuação em fibra ótica, com rede de backbone 100% própria com mais de 50 mil km de extensão, expectativa de contínuo e forte crescimento em expansão orgânica e M&A especialmente no CO e SE, com penetração de mercado ainda menor mas com rentabilidade superior à média da indústria, a America Net deve continuar expandindo a atuação no B2C (70%-75% das receitas). Nos últimos 18 meses a empresa vem adquirindo controles em operadores de rede com infraestrutura própria e carteiras de clientes em várias regiões metropolitanas.

A emissão ANET12 é amortizável, indexada ao IPCA e vencimento em 2030, duration de 5,7 anos. Conta com covenants financeiros de DL / EBITDA < 3,5x (2022) decadente até 2,3x (2023 em diante). Não há contas reservas. Reforços estruturais: Trava na distribuição de dividendos além do mínimo legal. Garantias reais: CF de direitos creditórios e recebíveis em conta vinculada proveniente de contratos firmados pelo grupo em montante equivalente ao valor da PMT subsequente e Fiança das empresas do grupo (~R$ 234 milhões).

O projeto apresenta baixa adicionalidade ambiental devido ao baixo potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é baixa em função da localização do projeto em região de IDH já elevado (PR - 0,769).

Vero S.A. (VERO12 – A(bra))

A Vero é uma das maiores provedoras independentes de banda larga (ISP) de fibra ótica no Brasil, com atuação em 200 cidades nas regiões Sul, Sudeste e Centro-Oeste do país. Fundada em 2019, após a fusão de oito ISPs independentes de fibra ótica do interior de Minas Gerais, a Vero foi bem sucedida na sua rápida expansão, aplicando seu modelo de negócio padronizado, escalável e estruturado, com ampla infraestrutura de rede própria e foco na alta qualidade de serviço como diferencial competitivo. A empresa é controlada pela empresa de private equity Vinci Capital Partners, que detém 65% do capital, e conta com uma equipe de gestão experiente e com largo track record no setor de telecomunicações.

A Vero expandiu sua base de clientes de 135 mil em 2019 (39 cidades) para 742 mil ao final de 2022, através de uma estratégia de expansão orgânica e inorgânica bem executada, que contou com a aquisição de 18 empresas e lançamento de seus serviços (de forma orgânica) em 49 novas cidades. A recente aquisição da Fixtell (32 mil clientes em 4 cidades), abrca a entrada da Vero no Centro-Oeste brasileiro, estabelecendo uma plataforma para consolidar uma nova região. O crescimento da Vero se beneficia de três tendências no setor: i) a crescente demanda por banda larga, ii) a maior competitividade da fibra ótica, substituindo tecnologias ultrapassadas (principalmente cobre), e iii) um setor excessivamente fragmentado, com cerca de 7,3 mil ISPs reguladas no Brasil. Apesar da expansão acelerada, a Vero manteve um pataabr de alavancagem estável de 2,8x DL / EBITDA.

Recentemente a Vero e a Americanet anunciaram uma fusão dos seus respectivos negócios, potencialmente consolidando a posição das duas empresas com relevantes ganhos de escala, e claras sinergias. O negócio precisa da aprovação dos órgãos reguladores.

O projeto apresenta baixa adicionalidade ambiental devido ao baixo potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é baixa em função da localização do projeto em região de IDH já elevado.

Descrição dos Ativos

Iguá Rio de Janeiro (IRJS14 – A+(bra))

A A Iguá Rio opera a concessão de saneamento decorrente do leilão do Bloco 2 da CEDAE, com duração de 35 anos. A concessão abrange uma população de 1,2 milhão de habitantes em áreas de alto poder aquisitivo do Rio de Janeiro (Barra da Tijuca, Jacarepaguá e Recreio), representando mais de 95% da receita, além de outros 2 municípios. A concessão tem perfil maduro, com altos índices de cobertura de água (95%) e esgoto (84%), atendendo um público premium, composto principalmente por grandes condomínios, que geram a maior parte da receita (6% das conexões representam 2/3 do faturamento), e apresenta baixos níveis de inadimplência em comparação a média do Estado. Com demanda inelástica e uma tarifa indexada à inflação, a concessão tem uma receita altamente previsível. Devido ao perfil maduro e aos altos índices de cobertura, os investimentos necessários na concessão são relativamente baixos, totalizando cerca de R$2,2 bilhões ao longo da concessão, com aprox. R$300mm anuais nos primeiros anos. Os investimentos incluem principalmente aumento da cobertura e obras de baixa complexidade. Como resultado, a concessão apresenta forte geração de caixa operacional já no primeiro ano, cobrindo todos os investimentos necessários. A Iguá Rio se beneficia da experiência de sua controladora, a Iguá Saneamento, uma das maiores empresas privadas de saneamento do país, com um portfólio de 15 concessões e 3 PPPs no setor. A Iguá conta com forte suporte de acionistas de destaque, como CPP (Canada Pension Plan Investments), AIMco (Alberta Investment Management Corp.), BNDESPar e IG4 Capital, que investiram cerca de R$3,4 bilhões na empresa nos últimos 5 anos. Por sua vez, a Iguá Rio recebeu aporte de R$2 bilhões da holding para financiar a aquisição do Bloco 2 da CEDAE. A Iguá Rio representa cerca de 60% da receita do grupo.

Origem energia (ORIG11 – A(bra))

A Origem é uma empresa integrada de energia e infraestrutura. Possui autorização para operar 14 concessões de campos maduros de gás natural dos quais 13 estão localizados em terra (onshore) e 1 em águas rasas (offshore) nos estados de Alagoas, Bahia, Espírito Santo e Rio Grande do Norte, além de 18 blocos exploratórios localizados nas Bacias Sergipe-Alagoas e Tucano Sul. Como resultado de sua estratégia de aquisição, os ativos de infraestrutura da Companhia são compostos por: 300 km de dutos para escoamento e movimentação de petróleo e gás natural, com conexões diretas com (a) a malha de transporte de gás natural da Transportadora Associada de Gás S.A. (“TAG”) e (b) o Terminal Aquaviário de Maceió (TAMAC), para exportação de petróleo; Uma unidade de processamento de gás natural (“UPGN”), com capacidade de processamento de 1,8 milhão m^3 de gás natural por dia, atualmente em processo de expansão para comportar adicionais 1,5 milhão m^3 de gás natural por dia e dois projetos termelétricos com capacidade combinada de 280 MW, prontos para participação em leilões de reserva de capacidade de potência.

A empresa iniciou suas operações em abrço de 1979 e é operada pela iniciativa privada desde 1998. O A estrutura da dívida é padrão project finance, com garantias e Covenants. O projeto apresenta alta adicionalidade ambiental devido ao elevado potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é média em função da localização do projeto em região de IDH elevado mas disperso (RJ- 0,80).

Terminal Santa Catarina (CJEN13 – A+(bra))

Em 1996, o Governo do Estado deu início ao arrendamento do Terminal Portuário de Santa Catarina (TESC), que começou a operar junto ao Porto de São Francisco do Sul em 2001. O contrato foi renovado em 2017, vencendo em 2046;

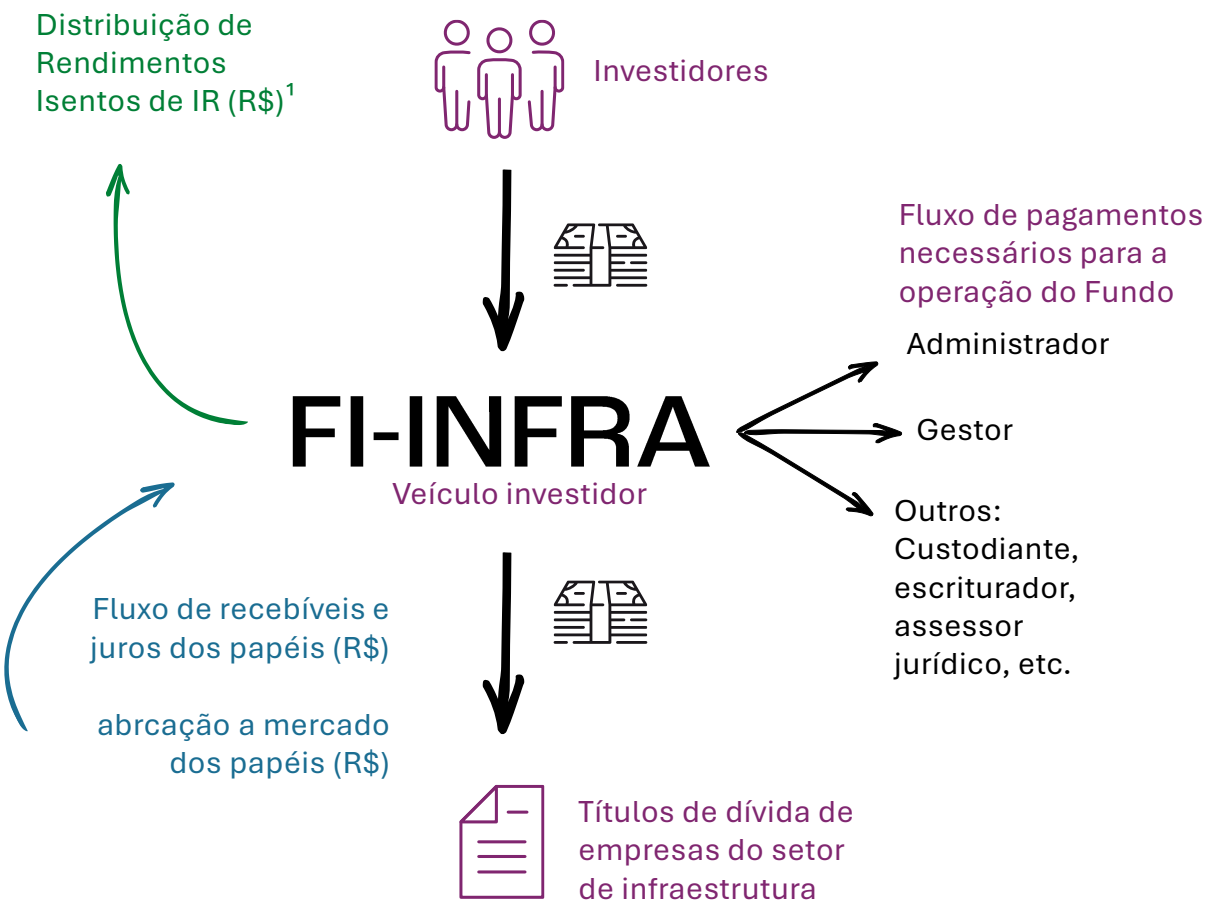
O terminal, localizado no complexo portuário de São Francisco do Sul, é acessado pela rodovia BR-101 e por uma malha ferroviária, e fica próximo de grandes regiões produtoras de grãos. Atualmente focado em produtos siderúrgicos e celulose, também opera carga geral e de projeto.

Em outubro do 2021 - A trading de grãos Agribrasil comprou uma participação majoritária no capital social de TESC. O porto possui três berços de atracação, sendo que um deles –após obras de remodelagem– terá capacidade máxima anual para escoar cerca de 7,5 milhões de toneladas. A estrutura da emissão de debêntures é robusta, sênior em fluxo e garantias, amortizáveis até dez/35, com principal indexado ao IPCA. O covenant financeiro para atingimento do completion físico-financeiro é ICSD > 1,1x a partir de 2024, apurado anualmente. Há Conta Reserva do Serviço da Dívida de 6 meses (1 PMT vicendo) e trava na distribuição de recursos aos acionistas.

Segundo a metodologia ESG do RBIF11, o projeto apresenta baixa adicionalidade ambiental devido ao baixo potencial de redução de emissões de GEE. A adicionalidade social é baixa em função da localização do projeto em região de IDH elevado (Joinville: 0,809).

RIO BRAVO

O que é um FI-Infra



Alíquota de imposto de renda de 0% apenas para pessoas físicas. Pessoas jurídicas estão sujeitas à alíquota de 15% nos termos do art. 3º § 1º da Lei 12.431/2011.

Fundo fechado:

condomínio fechado de recursos para investimento conforme a política do fundo. Neste formato, não é possível resgatar as cotas, apenas transacionar em bolsa

Ambiente econômico favorável e arcabouço jurídico robusto

Crescente oferta de projetos e aumento do número de leilões com presença cada vez maior dos agentes privados.

Distribuição de rendimentos

Pagamentos de rendimentos, geralmente mensais ou trimestrais, a depender do veículo. O RBIF11 tem rendimentos mensais.

Proteção contra inflação

Papeis geralmente atrelados ao IPCA, o que torna o veículo uma proteção contra inflação no longo prazo.

Gestão ativa e especializada

Equipe profissional responsável pela seleção, alocação e monitoramento dos ativos.

Como investir?

Você pode investir no Rio Bravo ESG IS FIC FI Infra pelo seu *homebroker*. O fundo está disponível em todas as corretoras pelo código RBIF11. Antes de investir, não deixe de ler o Regulamento do Fundo.



Este material foi elaborado pela Rio Bravo Investimentos Ltda. ("Rio Bravo Investimentos"), inscrita no CNPJ sob nº. 03.864.607/0001-08, e não deve ser considerado um relatório de análise para fins. Este material tem caráter meramente informativo, não constitui e nem deve ser interpretado como sendo material promocional, solicitação de compra ou venda, oferta ou recomendação de qualquer ativo financeiro, investimento, sugestão e alocação ou adoção de estratégias por parte dos destinatários. Os prazos, taxas e condições aqui contidos são meramente indicativos. As informações contidas nesse material foram consideradas razoáveis na data em que ele foi divulgado e foram obtidas de fontes públicas consideradas confiáveis. A Rio Bravo Investimentos não dá nenhuma segurança ou garantia, seja de forma expressa ou implícita, sobre a integridade, confiabilidade ou exatidão dessas informações. Este relatório também não tem a intenção de ser uma relação completa ou resumida dos mercados ou desdobramentos nele abordados. Os ativos, operações, fundos e/ou instrumentos financeiros discutidos nesse material podem não ser adequados para todos os investidores. Este material não leva em consideração os objetivos de investimento, situação financeira ou necessidades específicas de qualquer investidor. Os investidores devem obter orientação financeira independente, com base em características pessoais, antes de toabr uma decisão de investimento. Caso os ativos, operações, fundos e/ou instrumentos financeiros sejam expressos em uma moeda que não a do investidor, qualquer alteração na taxa de câmbio pode impactar adversamente o preço, valor ou rentabilidade. A Rio Bravo Investimentos não se responsabiliza por decisões de investimentos que venham a ser tomadas com base nas informações divulgadas e se exime de qualquer responsabilidade por quaisquer prejuízos, diretos ou indiretos, que venham a decorrer da utilização deste material ou seu conteúdo. Este material é destinado à circulação exclusiva para a rede de relacionamentos da Rio Bravo Investimentos, podendo ser divulgado também em seu site. Fica proibida a reprodução ou redistribuição para qualquer pessoa, no todo ou em parte, qualquer que seja o propósito, sem o prévio consentimento expresso da Rio Bravo Investimentos. Para maiores informações sobre os produtos, tabelas de custos operacionais, acesse www.riobravo.com.br. LEIA O MATERIAL ANTES DE INVESTIR. RENTABILIDADE PASSADA NÃO REPRESENTA GARANTIA DE RENTABILIDADE FUTURA. A RENTABILIDADE DIVULGADA NÃO É LÍQUIDA DE IMPOSTOS. FUNDOS DE INVESTIMENTO NÃO CONTAM COM GARANTIA DO ADMINISTRADOR, DO GESTOR, DE QUALQUER MECANISMO DE SEGURO OU FUNDO GARANTIDOR DE CRÉDITO FGC. ESTE FUNDO TEM MENOS DE 12 (DOZE) MESES. PARA AVALIAÇÃO DA PERFORMANCE DE UM FUNDO DE INVESTIMENTO, É RECOMENDÁVEL A ANÁLISE DE, NO MÍNIMO, 12 (DOZE) MESES. A RENTABILIDADE DIVULGADA NÃO É LÍQUIDA DE IMPOSTOS E TAXA. AS INFORMAÇÕES PRESENTES NESTE MATERIAL TÉCNICO SÃO BASEADAS EM SIMULAÇÕES E OS RESULTADOS REAIS PODERÃO SER SIGNIFICATIVAMENTE DIFERENTES. A RENTABILIDADE AJUSTADA CONSIDERA O REINVESTIMENTO DOS DIVIDENDOS, JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO OU OUTROS RENDIMENTOS ADVINDOS DE ATIVOS FINANCEIROS QUE INTEGREM A CARTEIRA DO FUNDO REPASSADOS DIRETAMENTE AO COTISTA. DESCRIÇÃO DO TIPO ANBIMA DISPONÍVEL NO FORMULÁRIO DE INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES. ESTA INSTITUIÇÃO É ADERANTE AO CÓDIGO ANBIMA DE ADMINISTRAÇÃO DE RECURSOS DE TERCEIROS.

SAC / Ouvidoria: 0800 722 9910 | ouvidoria@riobravo.com.br.

riobravo.com.br



Seu investimento tem poder.

RIO BRAVO

Av. Chedid Jafet, 222 - Bloco B, 3º andar, CJ.32
04551-065, São Paulo - SP - Brasil
+55 11 3509 6600 | +55 11 21076600